

ESQUEMAS

HISTORIA ECONÓMICA



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas | AECUC3M

TEMA 1: El crecimiento a largo plazo: una perspectiva histórica

El **moderno crecimiento económico** experimentado desde la Revolución Industrial consiste en “un **incremento sostenido** del **producto per cápita o por trabajador**, muy a menudo acompañado por un aumento de la población y habitualmente de profundos **cambios estructurales**”

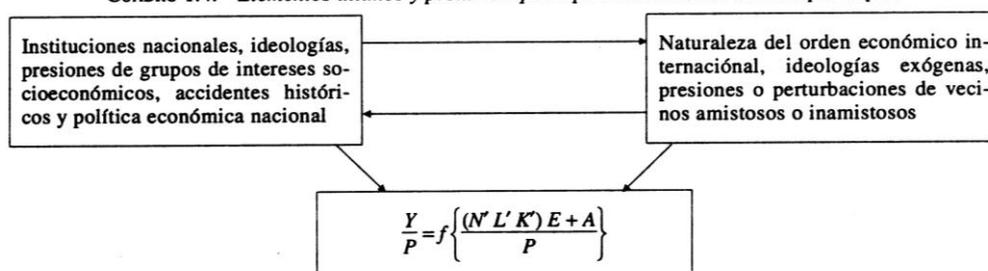
El crecimiento a largo plazo

- En el *primer milenio*, la **población** creció **6** veces y **no aumentó** la renta per capita
- Entre 1000 y 1820, **crecimiento extensivo**: la renta per capita aumentó tan sólo en la **mitad**.
- Durante el *último milenio*, en el mundo, la cantidad de **bienes y servicios** aumentó **300** veces, la **población**, **23** veces, => el **PIB real por habitante, 14**

INTERPRETACIÓN

15

CUADRO 1.4. Elementos últimos y próximos que explican la marcha del PIB per cápita



Notas:

- Y = producto interior bruto;
- P = población;
- N' = recursos naturales aumentados por el progreso técnico;
- L' = capital humano, es decir input de trabajo aumentado por la inversión en educación y formación;
- K' = existencia de capital fijo aumentado por el progreso técnico;
- E = eficiencia de la asignación de recursos;
- A = flujo neto de bienes, servicios, factores de producción y tecnología procedente del extranjero.

Fuentes de crecimiento

- Contabilidad del crecimiento (fuentes próximas)
- Cambio estructural (causa o efecto)
- Las fuentes últimas del crecimiento

Crecimiento y cambio estructural

- El **moderno desarrollo económico**: un conjunto interrelacionado de procesos de **transformación estructural** que acompañan al crecimiento (cambios en la composición de la demanda, la producción, el comercio y el empleo)
- Una **pauta de desarrollo**: una variación sistemática de la estructura social asociada a un aumento del ingreso por habitante



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

TEMA 2: *Ciclos y convergencia*

5 grandes estudios pre-Maddison

- Juglar (1856)
- Kondratieff (1920s)
- Kuznets (1930)
- Schumpeter (late 1930s)
- NBER

Clement Juglar

- Utilizó la evolución de variables como la actividad bancaria y los precios de algunos productos.
- Encontró ciclos similares en EE.UU y GB.
- Sin embargo el ciclo de ambos tenía una duración distinta.

Kondratieff

- Utilizó índices de precios en el GB, EE.UU y Francia y observó movimientos similares correlacionados.
- Sin embargo esto es normal dado que eran economías abiertas e integradas.
- Encontró ciclos largos (50 años), medianos (7-10) y cortos (3-4)
- Su metodología era muy básica.

Kuznets

- Utilizó estimaciones del PIB.
- Encontró ciclos largos, aunque los llamo fluctuaciones y no ciclos.
- Estimuló el trabajo de otros académicos como su discípulo Abramovitz.
- Abramovitz utilizó un “cocktail” de variables incluyendo el PNB y encontró fluctuaciones de alrededor de 14 años.

NBER

- Utilizó una amplia variedad de datos y creó series mensuales para GB, EE.UU, Francia y Alemania.
- Cada país presentó ciclos de diferentes amplitudes.
- Encontraron tanto ciclos largos como cortos.
- El principal problema se basa en la naturaleza volátil de las series mensuales que esconden los efectos de los ciclos largos.

Maddison

- No observa ninguna evidencia en los estudios anteriores sobre la existencia de ciclos.
- Utilizó datos desde 1870 para 16 países.
- La principal variable que analizó fue el PIB y sus cambios anuales, creando series comparables para todos los países.
- Su metodología es muy básica, tratando de no procesar los datos demasiado para no perder información.

4 fases de crecimiento económico

- 1870 – 1913
- 1913 – 1950

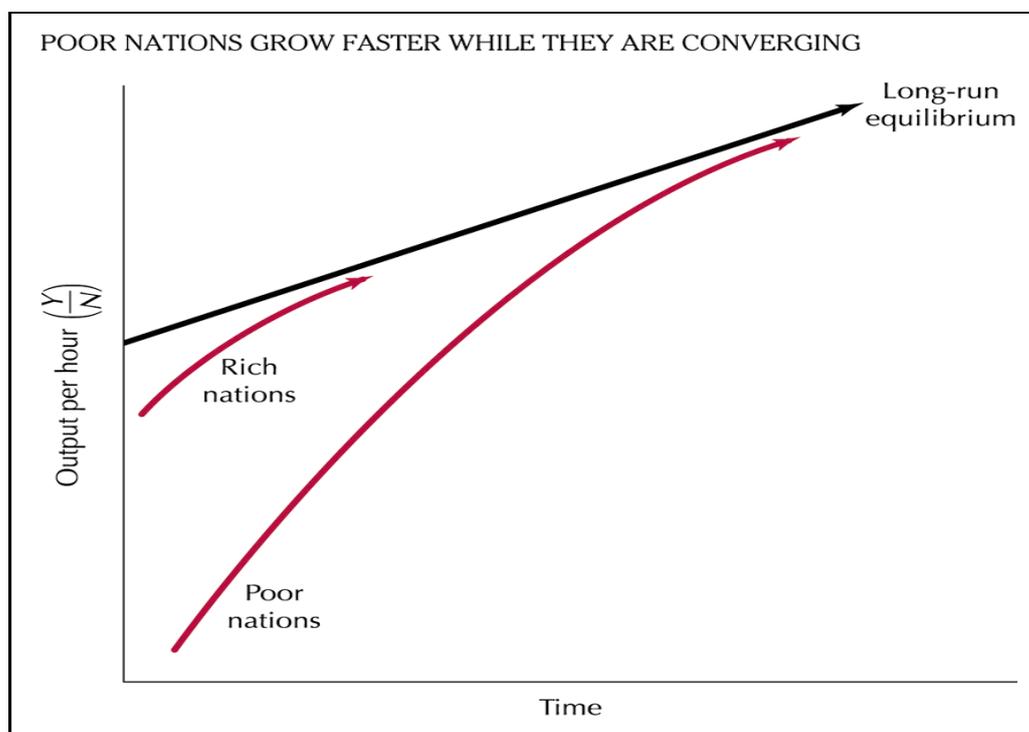


Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- 1950 – 1973
- 1973 – Hoy
- Los puntos de inflexión son principalmente históricos.

Teorías de convergencia

- ¿Qué es la convergencia?
- Significa que los países pobres crecerán a tasas más altas que países ricos, y por lo tanto que la distancia entre ambos en términos de PIBpc se reducirá en el tiempo.



Convergencia condicional

- El PIBpc de países/regiones con estructuras similares (preferencias, tecnologías, gobiernos) tenderá a converger en el largo plazo.
- Es la denominada convergencia de club.

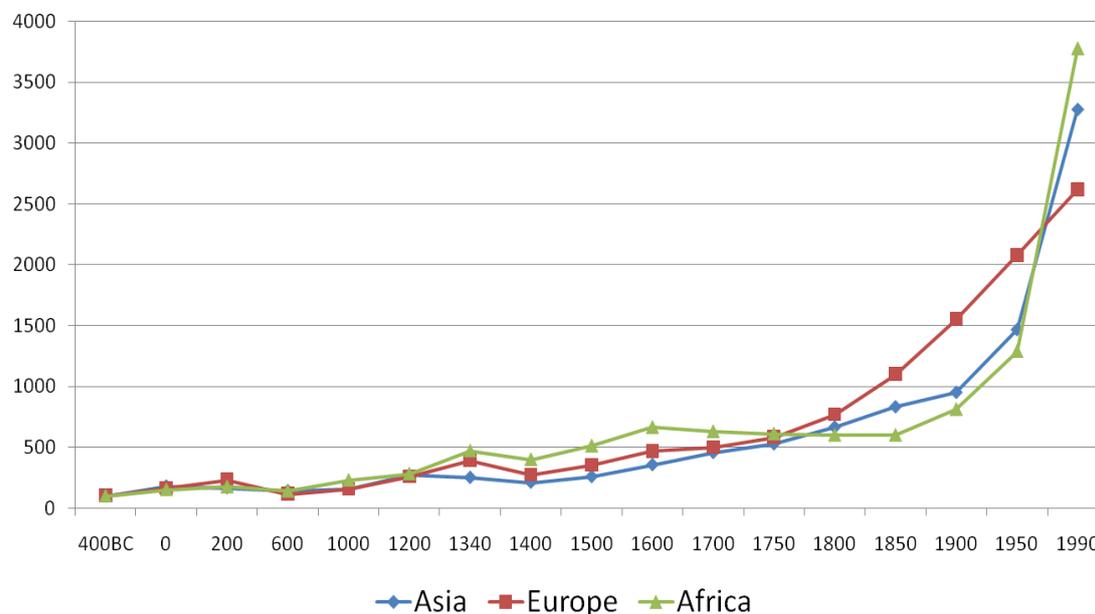
Conclusiones

- Los economistas han tratado de encontrar ciclos económicos, pero la evidencia ha sido diversa y no siempre convincente.
- Maddison utilizó una metodología simple pero atractiva y encontró 4 fases de crecimiento económico.
- La convergencia económica no es un fenómeno universal.
- La convergencia condicional es una teoría más refinada, según la cual para que exista convergencia entre dos economías, ambas deben de poseer similares características socio-económicas.

Tema 3: *Población y recursos naturales*

¿Porqué estudiar la población?

- Factor trabajo (oferta)
- Tamaño de mercados (demanda)
- Cambios en tecnología.



Tendencias

- Existieron crisis comunes:
 - 200-600
 - Siglo XIV (Peste)
 - Siglo XVIII
- Y también crecimientos comunes:
 - Edad media
 - 1400-1600
 - 1700-Actualidad

Las similitudes

- Enfermedades: Como la peste que se movió de continente en continente. No existió crisis del siglo XIV en América.
- Tecnología: Difusión de conocimiento.
- Maltusianismo: Alcanzaron el techo demográfico al mismo tiempo.
- Clima: Las crisis coincidieron con crisis climáticas (enfriamientos globales) y



viceversa.

¿Porqué crece la población?

- Tasas de fertilidad
- Tasas de mortalidad
- Migraciones

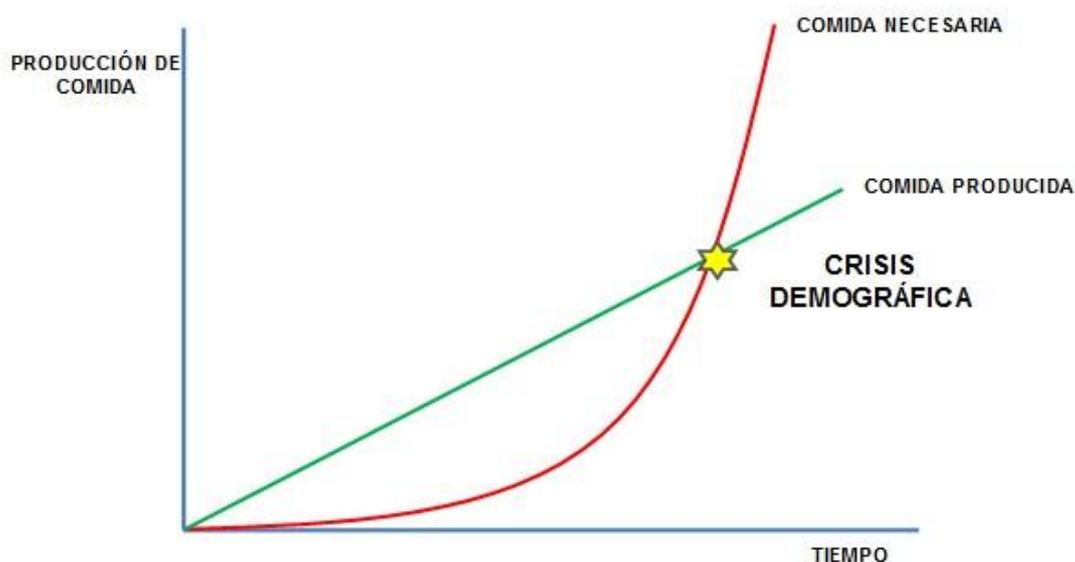
¿Cuáles fueron las consecuencias?

- Incrementos de población significan incrementos en la presión sobre los recursos.
- Rendimientos a escala decrecientes hacen que la productividad marginal del trabajo disminuya.

¿Cuáles fueron las consecuencias?

- Incrementos de población significan incrementos en la presión sobre los recursos.
- Rendimientos a escala decrecientes hacen que la productividad marginal del trabajo disminuya.
- Trampa Maltusiana

Trampa Maltusiana



- El techo demográfico Maltusiano es definido por la producción máxima de comida posible.
- Una economía no será capaz de romper ese techo si no mejora su productividad y esa fue exactamente la manera en la que escaparon de la trampa Maltusiana....
- Tened algo en cuenta: Las sociedades pre modernas eran economías de subsistencia.
- El crecimiento económico moderno no era la regla.
- El techo Maltusiano era muy real, y las economías disfrutaban generalmente de crecimiento extensivo.

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

Rompiendo la trampa Maltusiana

- El crecimiento económico moderno comenzó en Inglaterra en el siglo XVIII.
- Fue precedido por la revolución verde que incremento la productividad en la agricultura.
- La población creció exponencialmente, pero también lo hizo el PIB pc.

¿Porqué los Europeos fueron los primeros?

- Distinto modelo de matrimonios

	Europa occidental	Resto del mundo
Edad al casarse		
Hombres	26	16
Mujeres	24	15
% casados	90%	Casi 100%
Niños nacidos	5-6	8-9
Niños sobreviven	2	2
% en agricultura	75%	95%

Misma tasa de supervivencia con menos nacimientos significa menos dinero invertido con el mismo final. Probablemente menos gente era necesaria en agricultura al haber menos bocas que alimentar.

- Revolución industrial: Mejoras en productividad permitieron romper el techo Maltusiano.
- Comercio: Crecimiento Smithiano también mejoro la productividad. La especialización jugó un papel importante.

¿Es la sobrepoblación mala?

- No para todo el mundo. La presión sobre los recursos puede servir de estímulo para el desarrollo tecnológico (Boserup).
 - Cambios de cultivos anuales a rotaciones.
 - Introducción de fertilizantes.
- Mas población puede conllevar especialización a través del comercio.

Conclusiones

- La población es un factor elemental en el estudio del desarrollo económico.
- Diferentes partes del mundo muestran tendencias demográficas similares, aunque también algunas diferencias.



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- Las economías industriales fueron capaces de romper el techo Maltusiano a través de incrementos de la productividad.

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

TEMA 4: *La economía Malthusiana*

El modelo Malthusiano

- Las economías se encuentran limitadas por los recursos que controlan.
- Dado que existen rendimientos a escala decrecientes, incrementos poblacionales reducen el ingreso per cápita.
- La población no podrá crecer mas allá del nivel máximo que los recursos permitan.
- Superado el máximo demográfico permitido, la población sufre ajustes para devolverla a un nivel sostenible.

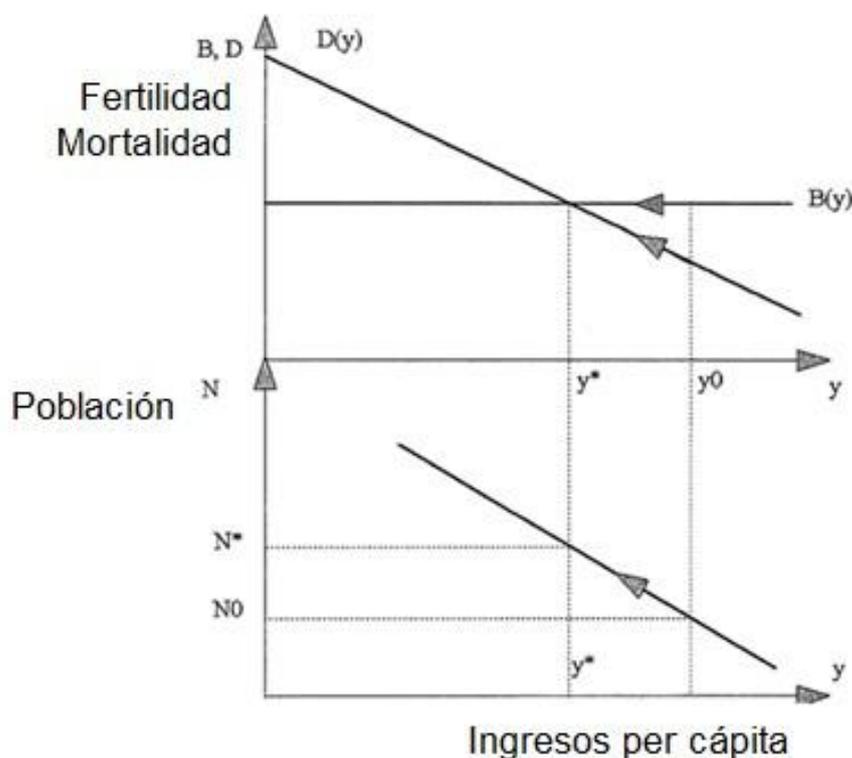
Fase demográfica expansiva



¿Cómo mantener el equilibrio?

- La producción de comida crece aritméticamente, pero la población lo hace geométricamente.
- Hay dos maneras, frenos preventivos y frenos compulsivos.
 - Preventivos: Son los ideales, la sociedad controla la población por si misma retrasando el matrimonio o mediante el celibato.
 - Compulsivos: Son los que aparecen si los preventivos no funcionan, hambre, guerras y enfermedades.

Modelo Malthusiano por Clark



Críticas al modelo Malthusiano

- Las tasas de fertilidad en Europa no habían alcanzado su máximo biológico.
 - Al contrario que otras zonas como Asia, los europeos vivían en familias nucleares y no numerosas.
 - Para mantener sus niveles de vida, los europeos se casaban más tarde y tenían menos hijos.
- Los niveles de vida estaban por encima de los de subsistencia.
 - En 1688 Gregory King estimó que en Inglaterra los ingresos medios eran de casi 8 libras, pero el nivel de subsistencia de los más pobres era un 28% de esa cantidad.
- Todavía había tierra que no estaba siendo utilizada.
 - Había migraciones internas en Europa apoyando esta situación.
 - La tierra era además abundante en América, Australia, Siberia y África.
- La tierra se podía usar más intensivamente.
- Algunas crisis eran consecuencia no de la presión demográfica sobre los recursos, sino por enfermedades o guerras.
- No está claro que ambas estuvieran conectadas con la falta de alimentos.

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- Las sociedades pre-industriales tenían desarrollos tecnológicos.
 - Molino de viento, herraduras, fertilizantes y rotación de cultivos son algunos ejemplos.
 - La difusión de estas tecnologías era lenta porque a menudo era limitada por la fuerza.
 - Por ejemplo en los gremios, donde los avances técnicos eran mantenidos en secreto.

La teoría de Boserup

- El crecimiento demográfico es el motor del desarrollo.
 - Los campesinos forzados por la presión aplican métodos mas intensivos y productivos.
 - Los lugares menos densamente poblados están en general menos desarrollados.
- Algunas inversiones requieren una cantidad critica de recursos no disponible en pequeñas poblaciones.
- Poblaciones y por lo tanto mercados grandes significan comercio, especialización, comunicaciones y división del trabajo.

Kuznets

- Las economías de escala emergen de grandes poblaciones, esto es especialmente importante en la creación de conocimiento.
- Es mas fácil que haya un genio entre 400 millones de personas que entre 400.

Conclusiones

- El modelo Malthusiano surgió para explicar las economías pre-industriales.
- El modelo se basa en la imposibilidad de romper un techo demográfico debido a los rendimientos a escala decrecientes.
- Malthus acertó en ciertos aspectos, pero también se confundió al no predecir el crecimiento económico moderno.
- La presión demográfica puede servir para acentuar el ingenio e incrementar productividad (Boserup)
- Economías de escala pueden surgir de grandes poblaciones tanto en el caso de inversiones o desarrollo científico. (Kuznets)



TEMA 5: *Instituciones agrarias y desarrollo económico*

El incremento de la productividad agraria

- El rendimiento de la agricultura no mejoró demasiado en la mayor parte de los países europeos, a pesar de las innovaciones de la economía medieval.
- La excepción fue Inglaterra, que inició desde el siglo XVII un proceso de incremento de la productividad agraria: la “Revolución Agrícola”.

Consecuencias de la revolución agraria

- Al incrementarse la productividad agraria se pudo liberar mano de obra para la industria
 - A finales del XVII sólo un 60% de los trabajadores ingleses estaba empleado en el sector agrícola
 - 36% a principios del XIX y 22% a mediados s. XIX
- La generación de un excedente agrícola ayudó al crecimiento urbano
 - Comercio e industria
 - Instituciones
 - Economías de escala
- Una parte importante de la producción agrícola se orientó hacia el mercado
 - retroalimentó el crecimiento de la productividad a través de la especialización
 - Permitió acumular capitales

Causas: Instituciones e innovación

- Proceso lento de mejora de la productividad desde la Baja Edad Media en base a la introducción de innovaciones. La más importante fue la mejora de las rotaciones
- Método de “trial and error”
- Ello fue posible gracias a un marco institucional adecuado que proporcionó incentivos para los agricultores innovadores

Innovaciones: rotaciones mejoradas

- Agricultura mixta: combinación de cereal y ganado.
- Agricultura convertible: alternancia de hierba y tierra arable.
- Rotaciones mejoradas:
 - cultivo de legumbres: guisantes y alubias sustituyeron a la cebada y la avena como cereales de invierno
 - Introducción del trébol en el siglo XVII en Inglaterra
 - Norfolk system



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

Otras innovaciones

- Mejoras en la selección de semillas.
- Mejoras en el suministro de agua (irrigación y creación de márgenes y canales).
- Mejoras en la maquinaria agrícola (mejoras en arado).
- Mano de obra más intensiva.

Cercamientos (enclosures)

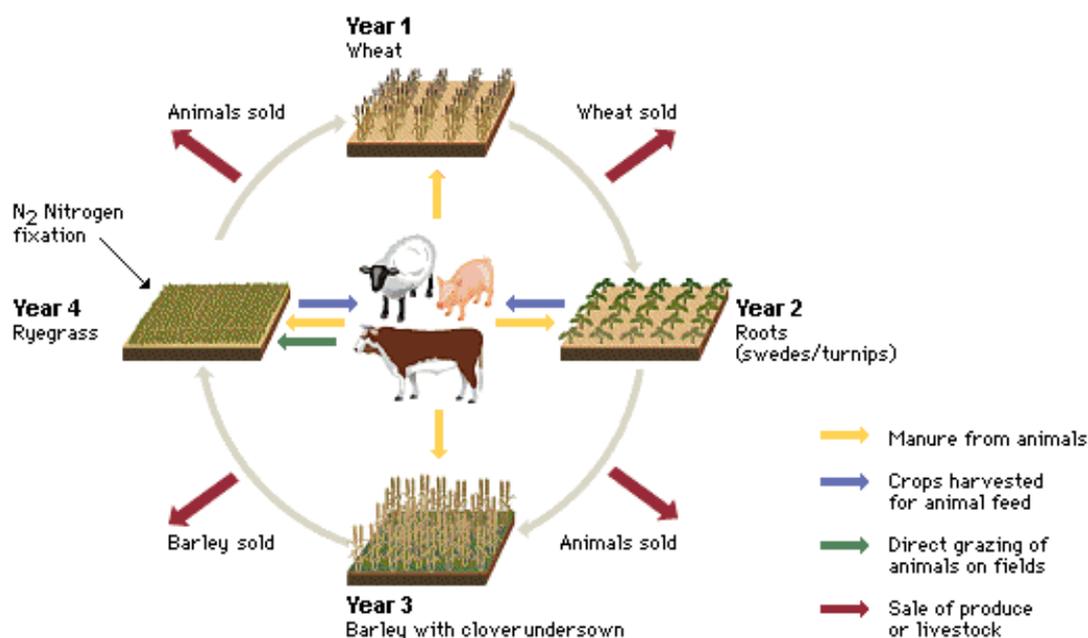
- Proceso que comenzó desde el siglo XVII.
- Desarrollo de un modelo de propiedades cercadas (voluntario desde el XVII, impulsado por el Parlamento en el XVIII)
- Se incrementó el tamaño medio de las explotaciones.
- Modificación de la estructura agraria, con la típica triple estructura: propietario noble, arrendatario rico, campesinos sin tierra.
- A finales del XVIII el sistema comunal se había vuelto marginal.
- Incentivos para la introducción de innovaciones (riesgo)
- Gestión con criterios capitalistas (beneficio)
- Producción hacia el mercado
 - Especialización
 - Competencia
- Beneficios de la concentración parcelaria
 - Reducción costes de supervisión
 - Reducción costes de transporte

Teorías tradicionales

las formas más habituales de explicar los rendimientos en aumento de la agricultura para el periodo comprendido entre 1300 y 1800, eran:

- 1) Mixed husbandry – combinación de cultivo de cereales y ganadería en un sistema unificado. Más animales generaban más estiércol, el estiércol contiene nitrógeno y más estiércol implicaba unos rendimientos mayores. La productividad elevada alcanzada en el siglo XIX se explica con el cada vez mayor número de animales por unidad de tierra cultivada.
- 2) Convertible husbandry (up-and-down husbandry) – la tierra se alternaba entre pastos y tierra cultivada en intervalos regulares (10-15 años).
- 3) Cultivo de legumbres y trébol guisantes y judías sustituyeron avena y cebada como cosechas de primavera en muchas aldeas de campos abiertos al principio de la Edad Moderna, el trébol se introdujo como cosecha de forraje en el siglo XVII.
- 4) El sistema Norfolk era una nueva rotación de cultivos en la que se rotaban cuatro hojas en vez de tres. Este sistema quitaba el barbecho y lo sustituyó con nabos y trébol. Estos tenían excelentes cualidades de forraje de invierno y al mismo tiempo enriquecían la tierra de nitrógeno a través de sus raíces. Aumentó la superficie cultivada y mejoraba el suministro de nitrógeno.





Tipos de nitrógeno

- nitrógeno libre mineralizado (soluble en agua)
- nitrógeno fijado orgánico (stock) Está en forma de materia orgánica en el suelo pero la plantas no tiene acceso a él. Solamente la descomposición de la materia orgánica (hojas, tallos, raíces, tubérculos) por bacterias convierte el nitrógeno fijado en nitrógeno libre – soluble en agua y absorbible a través de las raíces

El barbecho tiene tres funciones

- quitar las malas hierbas a través del pastoreo de los animales
- recibir las heces de los animales que pastan en él.
- Acumular nitrógeno mineralizado para la cosecha posterior

Incrementar los rendimientos

- Incrementar la cantidad de nitrógeno que se mineraliza cada año
- 1,5 % del stock de nitrógeno es liberado cada año
- Incrementar el stock de nitrógeno orgánico

Conclusiones

- Ganado crucial para explicar cambios – necesidad de forraje combinado con la Peste Negra
- 150 – 200 años necesarios para explicar revolución agraria
- Los campos abiertos no supusieron ningún obstáculo para incrementar los rendimientos de las cosechas – su contribución más importante fue convertir grandes extensiones en pastos después de la Peste Negra. 150 años más tarde esto eran las tierras fértiles que iniciaron la revolución agrícola (desde 1500). Cuando se agotó la fertilidad de los pastos tomó el relevo los guisantes y las judías.
- Los campos abiertos no fueron un obstáculo a las mejoras de productividad.

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

TEMA 6: *Instituciones y Mercados*

La figura del mercader

- Figura clave en el crecimiento Smithiano (crecimiento vía división de trabajo y especialización)
- Intermediarios entre productores y consumidores
- Beneficios de comprar barato y vender caro (explicar proceso de arbitraje)
- La oportunidad de obtener beneficio existe si el potencial de beneficio es mayor que el coste de comercio.

El cálculo del mercader (costes)

- costes de transacción
 - información (medir calidad-cantidad, saber precios)
 - riesgo de incumplimiento aleatorio
 - no aleatorio \diamond derechos de propiedad (definición y garantía de cumplimiento)
- costes de transporte
 - coste de movimiento
 - riesgo de pérdida (robo, merma, naufragio, etc.)
- costes de financiación
 - riesgo de impago
 - escasez de fondos prestables
 - coste de oportunidad

Adversidades del comercio

Riesgo

- Impago
- Incumplimiento del proveedor
- Robo
- Cambios adverso en los precios

Costes de comercio

- Transporte
- Atraso
- Coste de la información

Fases del comercio

- Mercados muy fragmentados
 - » diferenciales de precio muy grandes & mucho potencial de beneficio
- Arbitraje (ley del precio único)
 - » especialización 'zanahoria y palo'
 - » pérdida en diferencial de precios ($PA = PB + CC$)
- Buscar nuevas oportunidades
 - » reducir coste de transporte
 - » introducir nueva tecnología
 - » mejorar organización
 - » buscar nuevos recursos



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

El nacimiento del estado-nación

Causas:

- a) Cambios en la tecnología militar: pólvora y ejércitos mercenarios
- b) Monopolio de la violencia: problemas como el free-rider y bienes públicos
- c) Monetización de la economía: base impositiva \diamond administración y ejército profesional
- d) Rivalidad de poder entre señores. Declive del sistema feudal \Downarrow aumento población.

Política económica de los estados nación

- Crear poder económico como fundamento del poder político – fuerza de disuasión, conquista y defensa
- Promover crecimiento económico y la riqueza de la nación
 - Las políticas de intervención incluyen regulaciones, unificación de medidas, dinero, impuestos, infraestructuras, aranceles, etc. para reducir desequilibrios y costes de transacción
 - Auto-suficiencia en caso de guerra
 - Mercantilismo

Mercantilismo

1. El bullonismo era la creencia que la salud económica de un país se medía por la cantidad de metales preciosos que circulaban dentro de sus fronteras. El auge de la economía monetizada, el fuerte estímulo económico de la plata americana, y la necesidad de tener dinero base impositiva para aumentar impuestos apoyaban la hipótesis que el dinero metálico era la fuente de prosperidad, prestigio y poder.
2. El bullonismo imponía una balanza de comercio favorable. Es decir, para que una nación tuviera oro al final del año, tenía que exportar más de lo que importaba. Las exportaciones se definieron más adelante como el valor de las mercancías, el flete, seguro, o el transporte.
3. Cada nación trató de alcanzar la autarquía. Quienes creaban nuevas industrias recibían un premio por parte del Estado (monopolios).
4. Se fomentaba una agricultura próspera. La producción nacional evitaba las importaciones y la dependencia en bienes de primera necesidad, a la vez que constituía una base impositiva sólida.
5. La regulación del comercio era esencial para obtener una balanza de comercio favorable. En general, los aranceles sobre bienes manufacturados importados eran elevados (disuasorio o prohibitivo) y muy bajos o con exenciones para las materias primas importadas.
6. El poder marítimo era importante para controlar mercados lejanos. Una flota mercante poderosa reducía la necesidad de usar barcos de otra bandera y depender de otras naciones. Además la flota proporcionaba prestigio y poder militar.
7. Las colonias eran mercados cautivos para bienes manufacturados y fuentes de materias primas.
8. Hacía falta una gran población para proveer mano de obra y la base tributaria.
9. Se debía evitar la exportación de bienes de lujo porque implicaban fuertes salidas de metales preciosos.
10. Se precisaba de la regulación del Estado para regular y garantizar las medidas y políticas



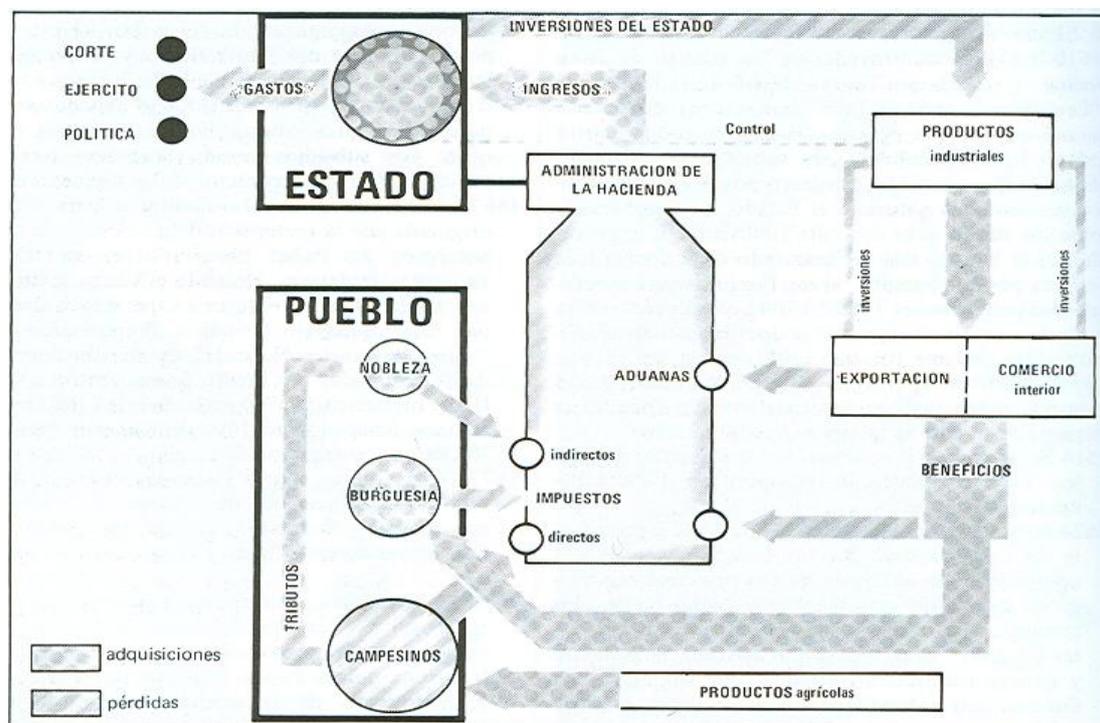
马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

enumeradas. No existe lógica o consistencia en el mercantilismo por lo que se observa una enorme variedad de aplicaciones.

El Sistema Mercantilista



Actas de navegación inglesas

- Las Actas de Navegación fueron leyes del Parlamento que regulaban el tráfico marítimo y el comercio exterior:
- Se concibieron para controlar y dominar las colonias británicas, garantizar el acceso a sus mercados y materias primas, especialmente azúcar, tabaco, algodón, té.
- Otro objetivo fue promover el comercio marítimo inglés tanto la construcción naval como la marina mercante.
- Se diseñaron para promover una balanza de comercio favorable y con ello una entrada de metales preciosos.
- A su vez trataban de 'puentear' a los Holandeses tanto en el comercio inglés como en el comercio de otras naciones europeas con Inglaterra.

Contenido de las Actas de Navegación

-Todo comercio hacia, desde o entre colonias británicas tenía que llevarse a cabo en barcos ingleses o en barcos de colonias ingleses. Barcos extranjeros estaban excluidos de este comercio

-Todo el comercio inglés, exportaciones e importaciones, tenía que realizarse en barcos ingleses o barcos de colonias ingleses excepto aquellos bienes que procedían de terceros países. Estos podían llevarse en barcos del país de origen.

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

-Aun así los barcos extranjeros pagaban aranceles y derechos de puerto más elevados y no podían cargar productos ingleses a la vuelta.

-Todo producto extranjero cuyo destino era alguna colonia inglesa tenía que pasar primero por puertos ingleses: staples.

-Actas de 'Listas de bienes enumerados'. Determinados productos coloniales solamente se podían exportar a Gran Bretaña (para el consume doméstico o la re-exportación): azúcar, tabaco, algodón, madera, artículos navales, pieles, té, arroz, cáñamo, café, etc. Esto daba un acceso privilegiado a las materias primas y colocaba a los comerciantes ingleses en una situación privilegiada para la re-exportación. En algunos casos se pagaba subsidios a la producción.

-Prohibiciones y reserva de mercado especialmente textiles de lana, productos de hierro y de latón, etc.

Comercio e instituciones eficientes

- El comercio de larga distancia requiere garantías para los comerciante (incurren en inversiones a largo plazo)
- Los beneficios del comercio aumentan la riqueza de la nación
- Surgen presiones para crear instituciones que fomentan el comercio y la economía de mercado
- El excedente generado a través del comercio acelera la tasa de urbanización (efecto imán) y genera rendimientos crecientes. Círculo virtuoso.
- Una burguesía mercante poderosa puede imponer restricciones a las actuaciones discrecionales del ejecutivo
 - Confiscación de bienes
 - Aumento de impuestos
 - Préstamos forzados y sin devolver

¿Por qué se crearon 'buenas instituciones' (aquellas que fomentan o permiten el crecimiento económico moderno) en algunas partes de Europa?

- Las instituciones ideales son por lógica imposibles
 - Los titulares de las instituciones siempre encontrarán la forma de aprovecharse de ellas
- Las mejores instituciones (las menos malas) son aquellas que limitan los abusos de los titulares todo lo posible
 - i.e. constituciones, controles y división y equilibrio de poder

Miller and Hammond 1994

- Ningún mecanismo factible es capaz de proveer bienes públicos de forma que coincida el interés propio del individuo con la eficiencia del grupo
- Cualquier intento de mejorar estos mecanismos desplaza el incentivo para engañar de un agente a otro pero nunca lo elimina



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

La tensión fundamental

- Conflicto inevitable entre el interés propio del soberano y la eficiencia económica.
- El problema más importante: “restringir/controlar al rey”

El menos malo de los mundo posibles

- Si no tenemos un soberano arbitrario y poderoso (se apropia del residuo)-los ciudadanos se convierten en free riders y no hay bienes públicos
- Si tenemos un soberano arbitrario y poderoso (se apropia del residuo)-engañará y maximizará el residuo del que se apropia

Miller and Falaschetti 2001

Desde Hobbes (1651) sabemos que el orden colectivo es imposible sin un agente externo.

- Pero los ciudadanos necesitan obligaciones/compromisos creíbles para sentirse amparados ante el oportunismo del agente externo.
- Un conjunto de agentes externos tiene mayor capacidad que un solo agente de adquirir compromisos creíbles que frenen su oportunismo

=DIVISIÓN DE PODER

North and Weingast 1989

- Artículo fundamental de la New Institutional Economics
- NIE: compromiso creíble de soberano a respetar los derechos de propiedad
 - Cuanto mayor sea la probabilidad de que el soberano altere los derechos de propiedad menor serán los beneficios esperados de una inversión y menor será el incentivo para invertir.
- ¿Cómo adquieren los soberanos un compromiso creíble?

Dos alternativas para dar acceso a fondos prestados en momentos de necesidad

- 1) Desarrollar la reputación de un soberano fiable
tasa de descuento del futuro sensible a momentos en las que pelagra la supervivencia
- 2) Atar sus manos como a Ulises ante el canto de las sirenas (i.e. Constituciones)

Anterior a la revolución gloriosa de 1688

Absolutismo -Alta concentración del poder en la Corona:

- Poderes cuasi-legislativos (i.e. prerrogativas reales, concesión de monopolios)
- Ejecutivo: total control de las operaciones día a día de gobierno (i.e. no hacía falta el consentimiento o la aprobación del parlamento para pedir préstamos o renegociar préstamos)
- Judicial: jueces de última instancia servían al rey (i.e. rey cesaba jueces desleales)

Después de la revolución gloriosa de 1688

Soberanía -“El Rey en el Parlamento”

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- No existía el recurso a los “derechos divinos de los reyes” para ponerse por encima de la ley)
- Aumento de las competencias financieras del Parlamento: derecho exclusivo de aumentar impuestos y poderes para controlar/pedir cuentas y vetar los ingresos y gastos de la Corona
- Independencia de la justicia de la Corona (jueces solamente se pueden cesar por delitos mayores)

El inicio de la separación de poderes ...Evidencia original empírica

1) Después de la Revolución:

- Mayor disponibilidad de crédito para la Corona

- A una tasa de interés más baja

2) El compromiso creíble por parte del gobierno de cumplir con sus deudas financieras formaba parte de un compromiso más amplio de respetar los derechos privados i.e. vemos una expansión importante de los mercados privados de capital desde 1688

La esencia del Buen Gobierno

- “Aumentar el número de personas que pueden vetar implicó un número mayor de distritos que podían protegerse de un ataque político, reduciendo las circunstancias en las que se podía producir el abuso por parte del Gobierno”

Ventajas del monarca ”controlado”

- Los soberanos franceses desde Luís XIV a Luís XVI nunca pudieron hacer una promesa creíble sobre el pago de sus deudas
 - Esto se sabía aunque no se sabía cuando se iba a producir la suspensión de pago, de esta forma Inglaterra gozo de un menor tipo de interés y una mayor disponibilidad de fondos (no hubo crowding out).
- Los Estado absolutistas no tenían limitaciones o restricciones, como por ejemplo España, y crearon condiciones económicas poco favorable al crecimiento económico de largo plazo. (tipo de interés, acumulación de K)

Las libertades políticas y económicas van mano en mano

- En la historia que hemos relatado el surgimiento de las libertades políticas y civiles estaba fuertemente vinculado al de las libertades económicas. El comportamiento oportunista de la Corona se acompañaba muy a menudo con abusos de los derechos y libertades de la oposición. La Corona encarcelaba a personas sin cargos y durante largos periodos antes de su juicio, pedía fianzas exorbitantes para aumentar el coste de la oposición. De esta forma la protección de las libertades políticas y civiles surgió como fundamental para proteger a los derechos económicos.

Conclusiones

- Con la aparición del estado nación surge un problema entre el monarca absoluto y la



马德里卡洛斯三世大学华人学生会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

población.

- Eventos históricos como la revolución gloriosa conllevaron el surgimiento de instituciones favorables para el desarrollo económico.
- La existencia de un agente externo es clave para la desaparición de free riders, y su supervisión lo es para evitar problemas de agencia.

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

TEMA 7: La revolución industrial en Inglaterra

¿Qué es la Revolución Industrial?

- Cambios sociales
- Avances tecnológicos
- Organización industrial
- Incremento de la productividad

La revolución industrial implicó

- Aumento de la renta per cápita
- Cambio estructural
- Mejoras tecnológicas.
- Transformaciones sociales

Requisitos

Renta per cápita

- Elasticidad ingreso: ¿cuánto cambia la demanda cuando cambia el ingreso?
 - favorece la demanda de bienes manufacturados
- Elasticidad precio: ¿cuánto cambia la demanda cuando cambia el precio?
 - incentivo a producir textiles más baratos
 - empuja a introducir mejoras en la producción

Educación

- Una población más educada trabajará de manera más eficiente.
- Sin embargo los niveles de educación eran similares en otros países de Europa.
- La preparación no era tan importante entonces como ahora.

Ciencia

- Francia era la cuna de la ciencia y de las invenciones.
- Sin embargo Inglaterra fue mejor en adaptar esas macro-invenciones en micro-invenciones.
- “Para que algo funcionase bien debía de haber sido inventado en Francia y perfeccionado en Inglaterra.”

Población

- En torno a 1750 comienza la transición demográfica en Inglaterra.
- Mas población significa mas mano de obra y también mayor demanda.
- Además incrementos de población pueden incrementar los saltos tecnológicos (Boserup y Kuznets)
- La población inglesa creció, aunque siguió siendo menor que por ejemplo la de Francia.

Recursos

- Inglaterra era rica en los recursos de la RI.
 - Hierro y carbón abundantes.
- Sin embargo no tenía nada de algodón que por otra parte podía ser importado.



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- Además otros países europeos tenían los mismos o incluso mas recursos que Inglaterra.

Comercio

- Era fundamental para obtener aquello que no se producía en casa (algodón).
- Incrementa la especialización y la productividad.
- Sin embargo no fue significativo en la RI, tan solo en torno a un 5% de la producción se exportaba.

Agricultura productiva

- La agricultura debe de permitir y mantener el éxodo a las ciudades un una población creciente.
- La agricultura inglesa cumplió su papel.
- Sin embargo había otros países como Holanda con una agricultura mas productiva.

Instituciones

- El poder reside en el parlamento.
- Administración publica moderna:
 - Impuestos para todos.
 - Deuda publica.
- Liberalismo político y económico (*laissez-faire*)
- Derechos de propiedad bien establecidos.

¿Por qué tuvo lugar la Revolución Industrial en Inglaterra?

- No era la mejor en todo.
- Sin embargo si era la que presentaba un mejor paquete global de requisitos.
- No es necesario será la mejor en todo, pero si es necesario ser muy bueno en todos los requisitos posibles.

Los factores de producción

- Tecnología (A)
- Capital (K)
- Trabajo (L)

Tecnología

- Aumento importante en la cantidad de patentes
- Especialmente en los sectores
 - Textil (25 % del total de patentes entre 1750-99)
 - 2 procesos claves y complementarios
 - Hilado
 - Tejido
 - Fuentes de energía (16 %)
 - Máquina de vapor
 - Metalúrgico (9 %)
 - Procesamiento del carbón para la fundición de hierro



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

Tecnología y crecimiento económico

- El impacto agregado del cambio técnico
 - Las tasas de crecimiento de la Renta no coinciden con las olas de inventos más importantes
 - Inglaterra como una economía dual
 - Tradicional: agricultura, construcción, artesanos tradicionales, la industria doméstica
 - Moderna: textil del algodón, hierro y maquinaria, minería, cerámica, papel.
 - Con dualismo dentro de cada sector
La industria del algodón combina sector moderno con industria doméstica
 - El crecimiento agregado en una economía dual
 - El crecimiento total es la suma ponderada de los crecimientos sectoriales
 - Los sectores más dinámicos dentro del sector industrial eran relativamente pequeños (algodón)
 - Tasas altas de crecimiento de algunos sectores se convierten en tasas pequeñas de crecimiento agregado
 - Los encadenamientos productivos
 - Entre el sector tradicional y moderno
 - Pero sobre todo entre los distintos sub-sectores modernos (carbón, hierro, textil, energía)
- La medición del cambio técnico
 - La medición: la contabilidad del crecimiento (Crafts vs. Deane y Cole)

Las causas del cambio tecnológico

- Cambios de precios de un input o un factor
 - Y la curva de aprendizaje
 - Por ejemplo: aumento del precio de la madera
- Cuellos de botellas y desafío y respuesta
 - Complementariedad de los procesos
 - Ajuste costoso de los recursos
- El sistema fabril (definición de Mokyr)
 - Economías de escala en fuentes de energía
 - Respuesta a los problemas de control
 - De la calidad del producto (problemas para el pago a destajo)
 - De la producción individual de los trabajadores

El factor trabajo en la Revolución Industrial

- El estímulo para la Revolución Industrial proviene de la abundancia o de la escasez de mano de obra?



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- Escasez: el cambio técnico es endógeno; sólo se aplica cuando el trabajo es caro para reemplazar mano de obra.
- Abundancia: el cambio técnico es exógeno, no depende de los precios relativos: es rentable para todas las posibilidades de precios relativos

El trabajo barato permite que los sectores modernos (que mejorarían su tecnología) crezcan más rápido

- ¿Pero porqué el trabajo es barato?
 - ¿Será menos productivo?
 - ¿Cómo surge un proletariado industrial con la formación adecuada?
 - ¿Cuál es la relación entre la industria a domicilio y la Revolución Industrial?
 - La industria a domicilio facilita el surgimiento de un proletariado industrial.
 - Compiten en algunos sectores y la industria moderna desplaza a la industria a domicilio (hilado de algodón antes de 1800)
 - Son complementarias: las mejoras técnicas del hilado generan una expansión de la tejeduría doméstica hasta 1800 y de la confección hasta mucho después
 - En general los salarios son mayores en las industrias modernas
 - No es una fuente COMPLEMENTARIA de ingresos
 - Las condiciones de trabajo eran peores
 - ¿Cómo evoluciona la oferta de trabajo agregada?
 - Las tasas de actividad ... no sabemos nada. Parece haber una pequeña disminución hasta 1830
 - Estructura de edades
 - Errores de muestra
 - La extensión de la jornada laboral media
 - No sabíamos casi nada
 - La revolución industrial hasta 1830 parece confirmarse
 - ¿Por oferta con pendiente negativa?
- Es posible en algunas ramas de la industria a domicilio donde los ingresos tienden a caer
- ¿Por mayor utilidad marginal del ingreso?
 - ¿La reducción del desempleo? Sabemos menos aún

El factor capital en la Revolución Industrial

- Evolución global
 - Aumento de la tasa de acumulación del capital
 - Aumento del porcentaje de capital fijo
 - Empresas más grandes
 - Mejores transportes
 - Cambios en los precios relativos
- Oferta de capital

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- ¿Existió el efecto expulsión?
 - Williamson SI; Crafts y Mokyr NO. La evolución de los tipos de interés no muestra efecto expulsión
- ¿Cómo funcionaban los mercados de capitales?
 - Tres fuentes de financiación
 - Formal
 - Especialización en capital circulante \ relación con la falta de un prestamista de último recurso
 - Informal
 - Autofinanciación
 - Gran fuente de capital fijo
 - Se explica por los problemas de información en un mundo cambiante

Transporte

- Su mejora fue fundamental para el desarrollo de la RI.
- Durante la primera RI se basó en el uso intensivo de carreteras y canales.
- La introducción del ferrocarril y del barco de vapor será más tardía y e influyente a partir de mediados del siglo XIX.

Desarrollo del transporte

Por el lado de la demanda:

- El alto ritmo de urbanización
 - Londres
 - Otras ciudades industriales: Leeds, Liverpool, Cardiff, Newcastle, Manchester, ...

Consecuencias del transporte

- Transporte más barato = acerca consumidores-productores y competidores entre sí
 - favoreció la integración de mercados
 - especialización – ventaja comparativa
- Abastecimiento regular, seguro y a gran escala
 - a las fábricas
 - a los comercios
 - a los consumidores

Conclusiones

- Inglaterra tenía una ventaja de una manera global.
- Capital y trabajo fueron las auténticas locomotoras de la RI.
- El desarrollo de una red de transportes densa permitió la integración económica y especialización dentro de Inglaterra.

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

TEMA 8: Cambios tecnológicos

¿Qué sabemos del cambio tecnológico en GB?

- La importancia de las micro-invencciones
 - *learning by doing, by using*
 - individuos particulares familiarizados con la mecánica (relojeros, construcción naval, minero-metalurgia)
- Apoyo institucional al cambio tecnológico
 - para encajar los costes sociales del cambio
 - sistema de patentes (protege los derechos económicos del inventor)

Desarrollos destacados de la Revolución Industrial

- Tecnológicos:
 - la máquina de vapor
 - mecanización del textil de algodón
 - fundición del hierro
- Organizativo:
 - el sistema de fábrica

La máquina de vapor (el símbolo por excelencia de la RI)

- Transforma calor en fuerza/movimiento (usa carbón mineral, abundante en GB).
- Ofrece velocidad y constancia rompe con restricciones biológicas (lo que crece en la superficie de la tierra)
- Primeras para bombas en minas y luego aplicada a toda clase de procesos productivos
- Perfeccionada se usó para vehículos
 - navegación
 - el ferrocarril

La industria algodonera (la primera industria moderna)

- El tejido de algodón
 - el vestido, necesidad básica
 - puede producirse en serie
- Aplicó máquinas todas las fases (extracción algodón, cardado, hilado 1764, proceso de tejido 1785, blanqueo...)
 - multiplicaron la productividad del trabajo
 - gran ahorro en los costes
- Gran abaratamiento del producto final (90% entre 1784 y 1832)
- Multiplicación de la producción

La industria del hierro (punto básico de la primera industrialización)

- Material para nuevas máquinas y herramientas
 - resistencia y dureza

Avances en la producción de hierro...

- uso de carbón mineral en un alto horno
 - casi 50 años para dar con el proceso de fundición adecuado
- pudelaje y laminación del lingote 1784



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- eliminaba impurezas y modelaba mecánicamente (vigas, raíles, etc)

...que multiplicaron la producción de hierro forjado de calidad a bajo precio

¿Por qué creció la industria del hierro y acero?

- Tres explicaciones importantes:
 1. Escasez de madera.
 2. Demanda creciente por la revolución industrial.
 3. Hierro colado es quebradizo y se fractura con golpes o tensión, y hierro forjado es demasiado caro y flexible. Se buscó un procedimiento barato para producir acero y en masa.

Hierro se empleó para producir:

- Fábricas y puentes.
- Máquinas industriales.
- Máquinas de vapor, locomotoras, barcos y raíles.
- Era esencial para poder fabricar piezas intercambiables.
- Se empleo en la fabricación de armas de guerra: cañones y rifles.
- El arado pesado y otros herramientas agrícolas.
- Se empleaba para barandillas, cocinas (chapas) y somieres.

La organización industrial: la fábrica

- Producción centralizada y concentrada
 - reduce costes fijos (un motor central)
 - aprovecha economías de escala
- Profundo cambio relaciones laborales
 - empresarios:
 - dueños de los instrumentos
 - marcan ritmo de trabajo
 - mejora la supervisión de la calidad
 - trabajadores:
 - sujetos a horarios y disciplina
 - tareas rutinarias

¿Qué otras consecuencias tuvo el cambio organizativo?

- Mejoras de productividad por medio de
 - Coordinación de tareas
 - Racionalización de los procesos
 - =Combinación más eficiente de los factores productivos
- Explotación del proletariado
 - Conflictos obreros y sociales.

Conclusiones

- Los cambios tecnológicos revolucionaron algunos sectores
- Los textiles y la metalurgia fueron dos sectores líderes que se aprovecharon de las mejoras tecnológicas.
- El sistema de fábrica añadió algo más, una organización más eficiente que mejoró la productividad y redujo los costes.



TEMA 9: *La empresa moderna*

Modelos de coordinación económica

- Smith: la mano invisible del mercado
- Coase: mercado vs. empresa
- Weber: la burocracia
- Taylor: gestión científica
- La economía de producción en masa
 - Henry Ford y el “Fordismo”

Especialización y división de trabajo (El principio que se aplica en las primeras fábricas)

- Adam Smith (Riqueza de las naciones, 1776)
 - Observó que empresas podía producir agujas de dos formas distintas:
 - De forma artesanal — cada trabajador realizaba cada fase de la transformación.
 - De forma coordinada — cada trabajador se concentraba en una fase de transformación.
 - Se dio cuenta que la especialización genera una mayor eficiencia y productividad
Dividir el trabajo en tareas permitía una división del trabajo en la que los trabajadores adquirirían una mayor destreza y mayor capacidad para innovar.

La naturaleza de la empresa de Coase

- Coase partió de la pregunta de por qué tenemos empresas en vez de tener un mercado de individuos que intercambian y realizan las mismas tareas que llevan a cabo estas empresas
- En una empresa se contrata a personas en vez de contratar sus servicios por el mercado. La teoría económica nos dice que el mercado eficiente a través de la competencia perfecta siempre nos proporciona el bien o servicio a un precio más bajo que contratando la persona que lo realiza. ¿Por qué entonces contrata el empresario?
- La respuesta son los Costes de transacción como coste de vigilancia, costes de mantener el secreto de fabricación, costes de formación de habilidades, costes de coordinación, costes de medición, etc.
- Cuando los costes de transacción son elevados conviene internalizarlos en el seno de la empresa para reducirlos.

Teoría de gestión administrativa

Max Weber se preguntó cómo enfrentarse una empresa cada vez más grande

- El estudio de cómo crear una estructura organizativa que lleva a mayor eficiencia y eficacia.
- Desarrolló el concepto de burocracia como sistema formal de organización y administración diseñado para garantizar la eficiencia y eficacia.

Los problemas que surgen con el aumento de tamaño de una empresa (coordinación, vigilancia, tomas de decisión, control) se resuelven con una administración profesional.



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

Burocracia

Los cinco principios de burocracia de Weber

1. La autoridad es el poder que hace que las personas sean responsables de sus actos.
2. Los puestos dentro de la empresa deben estar basados en la capacidad de la persona y no en sus contactos sociales. meritocracia
3. Las obligaciones de un puesto de trabajo se identifican claramente de forma que las personas que los ocupan saben lo que se espera de ellos.
4. Las líneas de autoridad deben estar claramente definidas para que cada trabajador sepa ante quien responde.
5. Reglas, procedimientos de operación estándar (POS), y normas marcan las operaciones de la empresa.

La teoría de gestión científica – Taylor

Con la Revolución Industrial a finales del siglo XIX se desarrolló una nueva gestión de la empresa

- Los gestores de empresas empezaron a buscar formas de satisfacer mejor las necesidades de sus clientes.
- La producción de manufacturas pasó de la producción artesanal-gremial de pequeña escala a realizarse de forma mecanizada y a gran escala.
- Surgieron problemas sociales con los grandes grupos de trabajadores empleados en el sistema de fábrica.
- Los directivos de empresa empezaron a fijarse en la mejora de eficiencia a la hora de asignar tareas a determinados trabajadores.

F.W. Taylor y la gestión científica

- El estudio sistemático de la relación entre las personas y las tareas que tienen que realizar con el fin de rediseñar el proceso laboral para alcanzar una eficiencia mayor.
 - Definida por Frederick Winslow Taylor a finales del siglo XIX en sustitución del método “a ojo de buen cubero”.
 - Taylor intentó reducir el tiempo que tardaba un trabajador en cada tarea optimizando la forma en la que se realizaba la tarea. → reduciendo tiempos muertos y embotellamientos.

Cuatro principios de la gestión científica

1. Analizar la forma en la que se realizan las tareas ahora y estudiar cómo se pueden llevar a cabo mejor.
 - Recoger información detallada sobre tiempos y movimientos.
 - Probar diferentes métodos para ver cuál es el mejor.
2. Codificar los nuevos métodos en reglas.
 - Enseñar a todos los trabajadores el nuevo método.
3. Seleccionar los trabajadores cuyas habilidades casan con las reglas.
4. Establecer niveles de ritmos de trabajo apropiados y pagar un premio para niveles más elevados.



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- Los trabajadores deben beneficiarse de una producción más elevada

Problemas con la gestión científica

- Los gestores a menudo implementaron solamente la parte que aumentaba la producción.
 - Los trabajadores no se les hace participes en el aumento de productividad.
- Los trabajos muy especializados se convertían en muy aburridos y poco estimulantes.
 - Los trabajadores terminaron cogiendole manía al Taylorismo y se emplean espías y policia de fábrica para echa a alborotadores.
- Los trabajadores trabajaban a ritmos por debajo de sus posibilidades.
 - La gestión respondía con un mayor uso de máquinas y cintas de montaje que marcaban el ritmo de trabajo.
- Problemas de fatiga por luz, calefacción, el diseño de las herramientas o máquinas.

Henry Ford y la producción en masa

- Entiende *la producción en masa* como un proyecto en el que hace converger los principios de poder, exactitud, economía, sistema, continuidad, velocidad y repetición.
- El trabajo de la gestión es saber aplicar estos principios en un proceso evolutivo continuo: buscar la organización productiva que proporcione un producto hecho de materiales y trabajo, con un diseño estándar, en grandes cantidades y a un coste mínimo.
- La producción en masa depende de un *consumo en masa* que sea capaz de absorberla. La demanda tiene que ir por delante, o el producto tiene que abrir mercado. Vinculado a la distribución en masa.

Límites del sistema de fábrica

- Las fábricas primitivas eran un amasijo de personas, máquinas y herramientas en el que dominaba la búsqueda del beneficio
- Esta orientación puramente lucrativa fracasó a largo plazo en la manufactura a gran escala -- evidente con la agitación laboral y la penuria social de los trabajadores y la carestía de lo productos muy elaborados.
- La respuesta fue incluir nuevos incentivos como reducir las jornadas e incrementar los salarios.

La industria del automóvil como modelo

- Ford Motor Co fue un pionero de la producción en masa
- Ford tenía una obsesión por la perfección y el dominio de lo que le rodeaba. Empleó su empresas para realizarse en ambas cosas
- La producción en masa redujo el coste y precio lo que permitió el consumo en masa
 - Un incremento del 500% en la producción permitió reducir el coste en un 50% trasladando la mayor parte al consumidor vía precio (los beneficios se mantenía a través del volumen)
 - 10X más personas podían comprar el producto

Los principios de la producción en masa

1. Un desplazamiento ordenado y continuo del bien a producir a través de la



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

fábrica: la cinta de montaje.

2. Se entrega el trabajo al operador en vez de esperar a que vaya a su encuentro: cadena continua con piezas
3. Análisis de operaciones en sus procedimientos fundamentales (Taylorismo).

La producción en masa usa una combinación de elementos para crear el producto final, siguiendo a un modelo de sistema

Piezas estándar

- La misma pieza se emplea en todos los productos fabricados
- Antes de la producción en masa las piezas se hacían a medida

Piezas intercambiables

- Cuando una pieza se desgasta o tiene un defecto se puede cambiar por otra
- Las piezas de repuesto están siempre disponibles
- No hace falta hacer la pieza a medida

Cadena de montaje

- Permite hacer partes del producto final en sub-cadenas y se montan en la cadena final
- Permite asignar una sola tarea al operario
- El trabajador conoce bien su trabajo

Trabajo sin cualificar

- La producción en masa requiere pocas habilidades
- Reduce el coste del trabajo
- Crea trabajo para los que emigran del campo a la ciudad

Transporte

- Al aumentar la velocidad a la que se fabricaba los bienes el transporte se vuelve clave para dar salida al mercado
- También cumple una función clave en el suministro puntual y regular de materias primas
- Mueve los trabajadores de sus hogares al trabajo

Energía

- Hacen falta cantidades inmensas de energía para mover, materias primas, la maquinaria y el producto entre las estaciones
- Fuerza humana
- Fuerza de vapor, motores de combustión interna, electricidad

El impacto de la producción en masa

1. Aumentó el control del industrial y de la ingeniería frente al control financiero.
2. Impuso unos estándares de calidad nunca alcanzados en la producción de grandes cantidades.
3. Fomentó la creación de una variedad de máquinas de una sola función que reproducían habilidades manuales. Mecanización del trabajo manual.
4. Eliminó trabajos duros como la carga de mucho peso.
5. Aumentó la demanda de artesanos, mecánicos e inventores (para el mantenimiento, la reparación y la construcción de máquinas) y la demanda de mano de obra no cualificada



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

Los efectos de la producción en masa

- La producción en masa paga salarios más altos que cualquier otro método industrial
– Los trabajadores ganan más y compran más.
- La producción en masa aumenta la oferta de las necesidades humanas y crea nuevos niveles de vida con un aumento del ocio. Menos horas: de 9 a 8 horas L-V

Conclusiones

- Los distintos sistemas de gestión sirvieron para crear la empresa moderna.
- Los mayores problemas durante las primeras décadas se basaba en la explotación de los trabajadores.
- La producción en masa permitió trabajar menos y tener mejores salarios.



TEMA 10: *La organización en la compañía*

La empresa “moderna”

- La empresa estadounidense tradicional era unitaria, de un solo producto, de un solo establecimiento, con uno o un grupo muy pequeño de propietarios, que se guiaba por los principios de mercado y los mecanismos de precios.
- La empresa moderna, por el contrario:
 - Muchas unidades operativas, cada uno con una oficina administrativa distinta; multi-producto, multi-establecimiento
 - Las unidades están ordenadas de forma jerárquica y controladas y coordinadas por mandos altos y intermedios de gestores a tiempo completo con salarios muy buenos.

El largo plazo y el corto plazo en el auge de la gran empresa

- Factores de largo plazo: lo inevitable
- La reducción de los costes de transporte
- Cambios tecnológicos (i.e., harina, acero, avena, azúcar, papel, fotografías)
- Aumento de la envergadura de las empresas, integración vertical (i.e. finanzas, transporte, materias primas)

La revolución de la gestión

- Las nuevas empresas sustituyen a los mercados y coordinan e integran el flujo de los bienes y servicios desde las materias primas, a través de la producción, hasta llegar al consumidor final.
- Emergen un número relativamente pequeño de grandes empresas de producción en masa, de distribución en masa, y de transporte en masa en las que los gestores asalariados coordinan producción, distribución y asignación de los sectores más importantes de la economía estadounidense.

La economía de producción en masa

- John Kenneth Galbraith *The New Industrial State* (1957)

“El tamaño de General Motors está determinado no por el monopolio de las economías de escala sino por la planificación ...y gracias a esta planificación —control de recursos, control de demanda, provisión de capital, minimización de riesgo— no existe un límite al tamaño deseable (óptimo de la compañía.)”

Lo que es bueno para la nación es bueno para General Motors, y vice versa

afirmación de Charles E. Wilson mientras era presidente de General Motors Corporation. Wilson luego se convirtió en Secretario de Defensa de los EEUU.

Producción de flujo continuo: cigarrillos

- James Duke era uno de muchos productores de cigarrillos de North Carolina.
- En 1884 instaló dos máquinas Bonsack, cada una de ellas podía producir 120,000 cigarrillos al día. Los suficiente para saturar el mercado estadounidense.
- Duke empezó a buscar otras salidas para su producto y formas de aumentar sus negocios en EEUU.

Otras áreas de producción continuo



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- Cerillas (Diamond), avena (Quaker Oats), conservas (Heinz and Campbell's Soup), jabón (Procter and Gamble), cámaras y película (Kodak) existen hasta el día de hoy.
- Estas empresas tenían economías de escala en la producción, pero más todavía en la distribución. Su ventaja residía en la integración vertical.
- Químicas, transformación del metal, petróleo.

Integración vertical

<u>Granja de algodón en Virginia</u>	<u>Plantación de algodón en Jamaica</u>	<u>Granja de algodón en la India</u>	Integración Horizontal (Economías de escala)
<u>Fabrica en Manchester</u>	<u>Fabrica en Liverpool</u>	<u>Fabrica en New York</u>	
<u>Tiendas en London</u>	<u>Tiendas en Paris</u>	<u>Tiendas en Boston</u>	

Integración Vertical (Costes de transacción)

Integración vertical y marcas: El vagón refrigerado

- Ratio de vacuna “de despiece” frente a ganado vivo transportado aumentó por más de 10 en 5 años entre 1880 y 1885 (0.07 en 1880, 0.82 en 1885)
- Surgieron grandes empresas nacionales e internacionales en el empaquetado de carne y la cerveza, dada la naturaleza perecedera de los productos, y la necesidad de construir grandes redes de distribución refrigerada.

Alfred D. Chandler, Jr.

- Alfred Dupont Chandler, Jr. *La mano visible. La revolución en la dirección de la empresa norteamericana* (1977) – ganó el premio Pulitzer Bancroft, historiador de empresa
- Trabajo previo: *Strategy and Structure: Chapters in the History of the Industrial Enterprise* (1962)
 - Examina la gestión de grandes empresas estadounidenses E.I. Du Pont de Nemours and Co., Standard Oil of New Jersey, General Motors, y Sears Roebuck and Co.
 - La organización de la gestión y administración de la empresa se desarrolla como respuesta a la estrategia de las modernas empresas norteamericanas

Chandler y “la mano visible”

- Entre 1850-1920, los años formativos del capitalismo moderno, los EEUU desarrolla una institución económica nueva y una clase de empresarios nueva.
 - Crecimiento de la “empresa moderna”
 - Surge una nueva clase de gestores (altos ejecutivos) asalariados
- La empresa moderna sustituye a los mecanismos de mercado in la coordinación de la



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

actividad económica y la asignación de recursos: *la mano visible de la gestión sustituye a la mano invisible del mercado*

Las conclusiones generales de Chandler

1. Las empresas modernas surgieron cuando la coordinación administrativa alcanzó mayores aumentos de productividad y menores costes que los mecanismos de mercado. La clave de la empresa “moderna” no residía solamente en la reducción de los costes de transacción, sino en la coordinación administrativa que permitía una productividad mayor, unos costes inferiores, y unos beneficios superiores
 - La internalización reduce los costes de transacción
 - La coordinación administrativa del flujo de bienes de una unidad a otra
 - La coordinación de los flujos permite un uso más intensivo de las instalaciones y de los empleados,
 - La coordinación administrativa garantiza una liquidez y un pago más rápido de los servicios.
2. Se puede obtener las ventajas de internalizar las actividades de muchas unidades de empresas en una sin crear una jerarquía de gestión.
3. Una vez creada y puesta en práctica la coordinación a través de una jerarquía de gestión, esta jerarquía se convierte en una fuente de poder, permanencia y crecimiento continuado.
4. Las carreras de los gestores que dirigían a estas jerarquías se hacían más y más técnicas y profesionales:
 - Educación, formación, y experiencia se convirtieron en las claves del acenso y sustituyeron las relaciones familiares, enchufes y dinero
 - A medida que las empresas multi-unitarios crecieron en tamaño y diversidad, la gestión de la empresa se separó de la propiedad.
 - Multitud de pequeños accionistas reemplazaron a la propiedad personalizada, de bancos inversores o familiar; estos nuevos propietarios carecen de los conocimientos, la influencia, experiencia o dedicación para controlar a la empresa, de manera que la gestión del día a día y la proyección de futuro recae en las manos de sus gestores.
7. Los gestores profesionales prefieren la pervivencia en el tiempo y el crecimiento de la empresa frente a la maximización de los beneficios.
 - Gestores asalariados toman decisiones que ayudan a sus carreras profesionales (reputación): tratan de proteger sus fuentes de recursos, mercados; introducir nuevos productos para garantizar el uso pleno de las instalaciones y plantilla; reinvertir beneficios antes de pagar dividendos.
 - El deseo de la gestión de mantener la empresa a plena capacidad se convirtió en la fuente de crecimiento.
8. A medida que las grande empresas crecieron hasta dominar los sectores más importantes de la economía, alteraron la estructura básica de los sectores y de la economía en su conjunto.



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

Conclusiones

- El auge de la empresa moderna tuvo lugar a través de incrementos de tamaño e integración vertical.
- El resultado fue la introducción de un sistema de gerencia que tuvo que lidiar con la nueva situación.

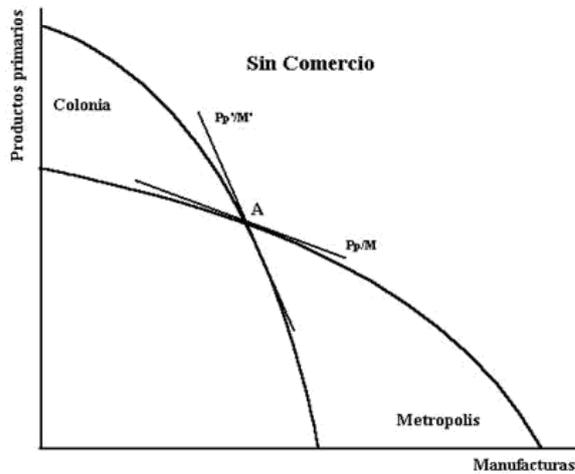
Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



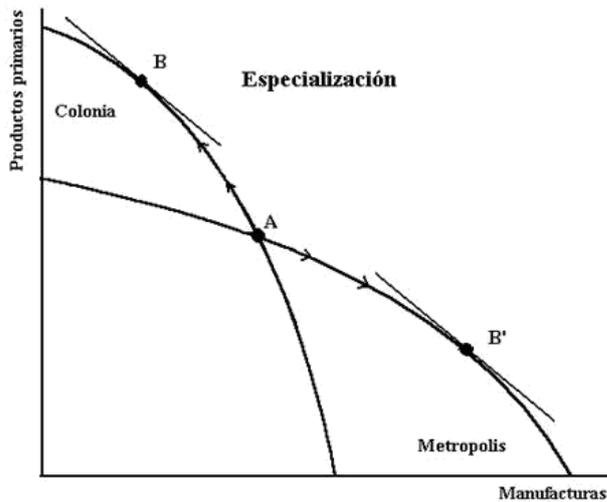
马德里卡洛斯三世大学华人学生会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

TEMA 11: *Globalización: Integración internacional de mercados*

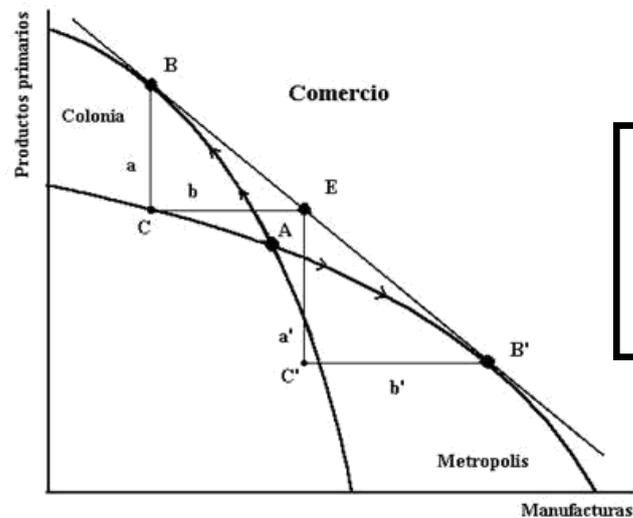
Beneficios del comercio



En autarquía, ambas economías pueden producir en el punto A. Se puede observar que el coste de oportunidad de producir manufacturas es superior en las colonias y el de producir productos primarios e la metrópolis.



Cada país produce mas de aquel producto en el que es mas competitivo. En el caso de las colonias productos primarios en B y en el caso de la metrópolis manufacturas en A.



En B la colonia vende productos primarios a la metrópolis y viceversa. Con el intercambio ambos son capaces de alcanzar el punto E que esta fuera de sus FPP individuales.



Ventaja absoluta y comparativa

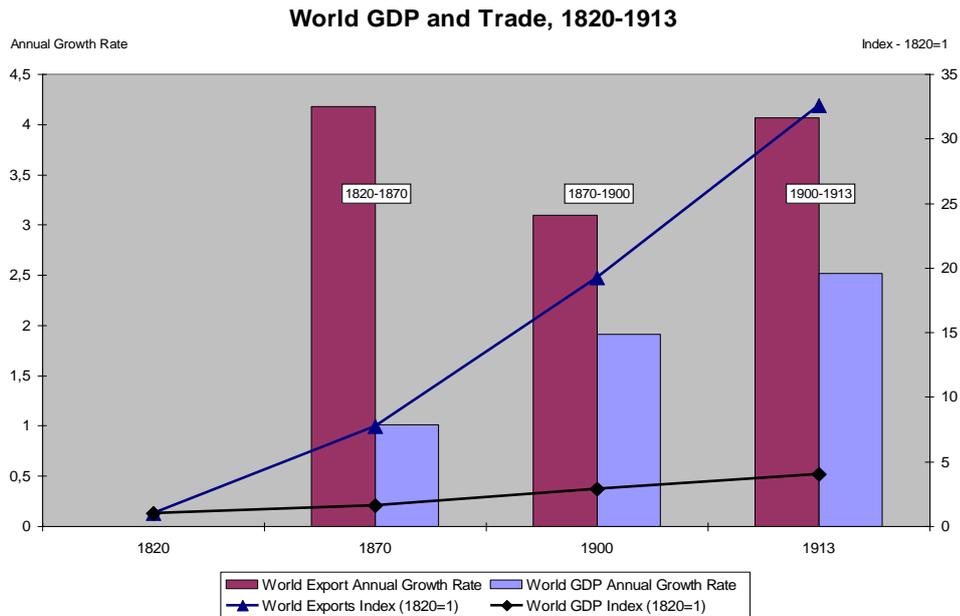
- Ventaja absoluta: capacidad de producir un bien a un coste menor, en términos de recursos y factores, que ningún otro país.
- Ventaja comparativa: capacidad de producir un bien a un coste menor, en términos de otros bienes, que otros países.

¿Cómo comenzó?

- Revolución en los transportes:
 - Ferrocarril
 - Barco de vapor
- Revolución en las comunicaciones
 - Telégrafo

¿Qué sucedió?

- Globalización entre 1870 y 1913.
- Especialización con un centro produciendo manufacturas y una periferia produciendo productos primarios.
- La consecuencia fue una convergencia de precios.
- Durante la primera globalización el comercio creció mas que la producción.



- Entre 1870 y 1913, Europa dominaba el comercio.

Especialización

- Los distintos países siguieron sus ventajas comparativas y se especializaron.
- El centro produjo manufacturas y la periferia productos primarios.

Conclusiones

- En teoría, dos países estarán mejor si comercian que en autarquía.
- La primera globalización fue posible gracias a mejores transportes y comunicaciones.
- Una de las consecuencias de la globalización fue la convergencia de precios.
- Aquellas economías que comercian, crecen mas.

TEMA 12: La época de las migraciones en masa

Migraciones en masa: quién y porqué

- 1820-1920, 55 millones de Europeos emigraron hacia el Nuevo Mundo (abundante en tierra, escaso en trabajo); el 60% se dirigió hacia EEUU
- **Volumen absoluto de las emigraciones:**
 - 1846-76, 300.000/año;
 - 1876-1906, 600.000/año.;
 - 1906-1916, 1 mln/año
- **Principales países de procedencia:**
 - 1820-1850, Gran Bretaña, Irlanda, Alemania;
 - 1850-1870, Escandinavia;
 - 1870-1914, Europa del Sur y del Este
- **Características sociales de los emigrantes:**
 - **1800-1850**, grupos familiares de agricultores y artesanos procedentes de áreas rurales → se establecieron en la tierra del Nuevo Mundo
 - **1850-1914**, jóvenes varones – trabajadores no especializados, cada vez más procedentes de áreas urbanas → elevada participación en el mercado laboral, ocupación en sectores no primarios en el Nuevo Mundo
 - La emigración como **fuga de la pobreza**: las condiciones demográficas y del mercado laboral en los países de procedencia y de destino fueron las fuerzas fundamentales para la decisión de emigrar →
 - (1) **Factor de expulsión**: impacto directo de las condiciones demográficas: los “baby booms” de la segunda mitad del siglo XIX
 - (2) **Factor de atracción**: la brecha en el salario real como medición del incentivo para emigrar → hacia finales del siglo, convergencia de salarios reales entre países de procedencia y de destino (con excepciones)
 - ¿Por qué las tasa de emigración fueron diferentes en distintos países? ¿Por qué cayeron en algunos países mientras que aumentaron en otros?
 - **¿por qué las tasa de emigración aumentaron justo cuando la economía de algunos países de procedencia se iba desarrollando y la brecha salarial con el Nuevo Mundo reduciendo?**
 - Patrón estilizado: **Modelo de Transición de Movilidad**
 - ‘La paradoja de un aumento de la emigración en coincidencia con la convergencia salarial entre el Viejo y el Nuevo Mundo se explica fundamentalmente con las fuerzas demográficas y de la industrialización que causaron **un desplazamiento hacia afuera de la función de emigración**’ (O’Rourke y Williamson)

Función de emigración creciente, luego estable en presencia de un aumento de los salarios reales. ¿Porqué?

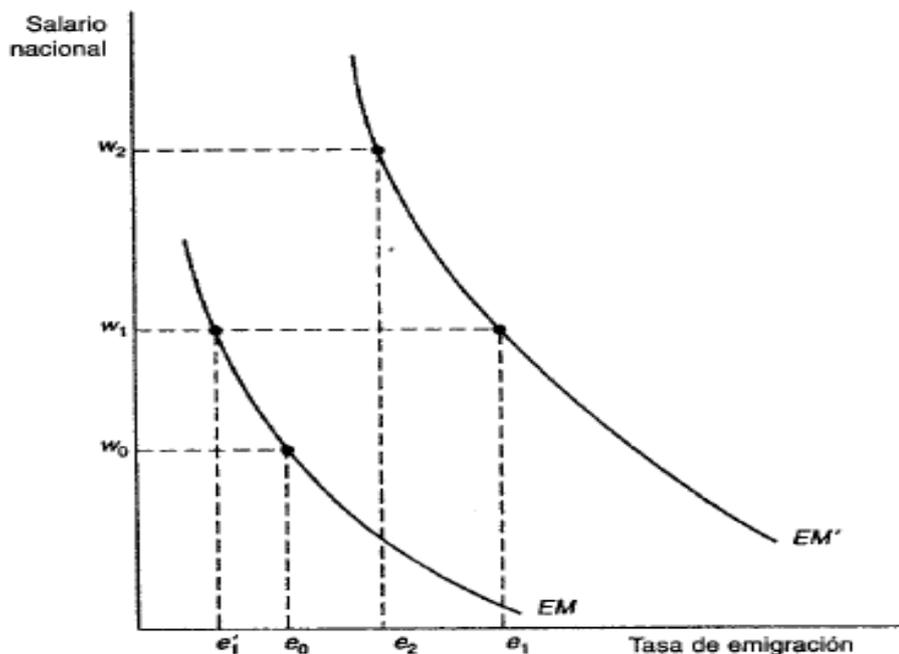
- (1) caída del coste de emigrar
- (2) cadena migratoria (flujo de información y recursos monetarios, como las remesas)
- (3) dislocación debida al impacto del proceso de industrialización, del cambio estructural



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

e institucional (relacionadas con la crisis agraria) sobre la movilidad del trabajo [explica también porqué cambian las orígenes geográficas de la emigración europea]

GRÁFICO 7.2
REACCIONES ESTILIZADAS ANTE LA EMIGRACIÓN



FUENTE: Hatton y Williamson (1998, gráfico 3.1).

¿Por qué fue tan tardía la emigración desde los países “latinos”?

- Italia, España, Portugal: países de industrialización tardía con emigración masiva, pero rezagada con respecto al resto de Europa → ¿por qué un comportamiento migratorio tan diferente?
- **Paradoja: la brecha salarial con los países del Nuevo Mundo era mayor que para otros países de emigración → por qué los “latinos” respondieron a este incentivo tan lentamente?**
- Explicación: **trampa de la pobreza** → la emigración resultó más restringida por la renta en los países y regiones más pobres
- Concepto básico: la **“joroba migratoria”** = relación entre propensión a la emigración y renta media por cápita → **transición migratoria**
- La tasa de emigración es baja a bajos niveles bajos de desarrollo económico; aumenta rápidamente cuando el país de procedencia entra en una dinámica inicial de desarrollo; baja gradualmente conforme avance el proceso de desarrollo.

En España

- (1) ausencia de una sostenida dinámica demográfica (caída de las tasa de incremento natural de la población) → débiles factores de expulsión
- (2) el fracaso económico no permitió a muchos potenciales emigrantes salir de las trampas de la pobreza;

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

(3) la elevada protección arancelaria a favor de la agricultura permitió mantener una cuota importante de la fuerza laboral atada a la tierra;

(4) la depreciación de la peseta aumentó el coste de emigrar

→ tasas de emigración inferiores (approx 50 % en la fase de máxima expansión)

¿Cómo se solucionó el problema de la trampa de la pobreza?

(a) caída del coste de transporte, y sobre todo

(b) subsidios a la emigración por parte de los gobiernos de América Latina

En Italia

(1) sostenida dinámica demográfica (rápido aumento de las tasa de incremento natural de la población) → factores de expulsión más poderosos;

(2) la dinámica de la industrialización, con consecuentes mejoras en los niveles de vida,

(3) y las remesas de los emigrantes

contribuyeron en relajar las trampas de la pobreza

→ tasa de emigración más elevada (107 %)

Impacto sobre los mercados laborales

- **Países de procedencia: ¿fue la emigración una solución para los problemas?**
- Caso: **Irlanda**
- (1) Consecuencias de corto plazo: la emigración aumentó la productividad del trabajo, favoreciendo el aumento de los salario reales y la mejora de los niveles de vida → convergencia internacional de los salarios reales;
- (2) Sin embargo, una emigración demasiado masiva pudo causar una escasez relativa de trabajo → especialización en la producción y exportación de productos no-intensivos en trabajo → (A) puede contrarrestar parcialmente el aumento de salarios reales; (B) pudo actuar como un freno al proceso de industrialización y desarrollo económico.
- (3) Consecuencia de largo plazo: perdida permanente de capital humano → constricción para el crecimiento económico

Emigración y cambio social: Irlanda

- Sistema social tradicional (1800-1845; rápido crecimiento demográfico: desde 5 hasta 8,5 millones de habitantes)
 - matrimonios tempranos (“run away”) y frecuente división de la tierra en pequeñas parcelas;
 - agricultura ineficiente: sistema social de clanes (pequeños grupos de casas) rodeados de pequeños campos (a veces menos de 5 acres: 45% de la tierra cultivada en 1841)
 - exportación de trigo hacia Inglaterra
- La Gran Hambruna, 1846-51 (hongo “roya” importado desde América; elevada dependencia del cultivo de la patata (90% de la población) → 1 millón de muertos por enfermedades relacionadas con la malnutrición (colera, fiebres tifoideas, disenteria); 1,5 millones de emigrantes; población reducida hasta 6,5 millones en 1851



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

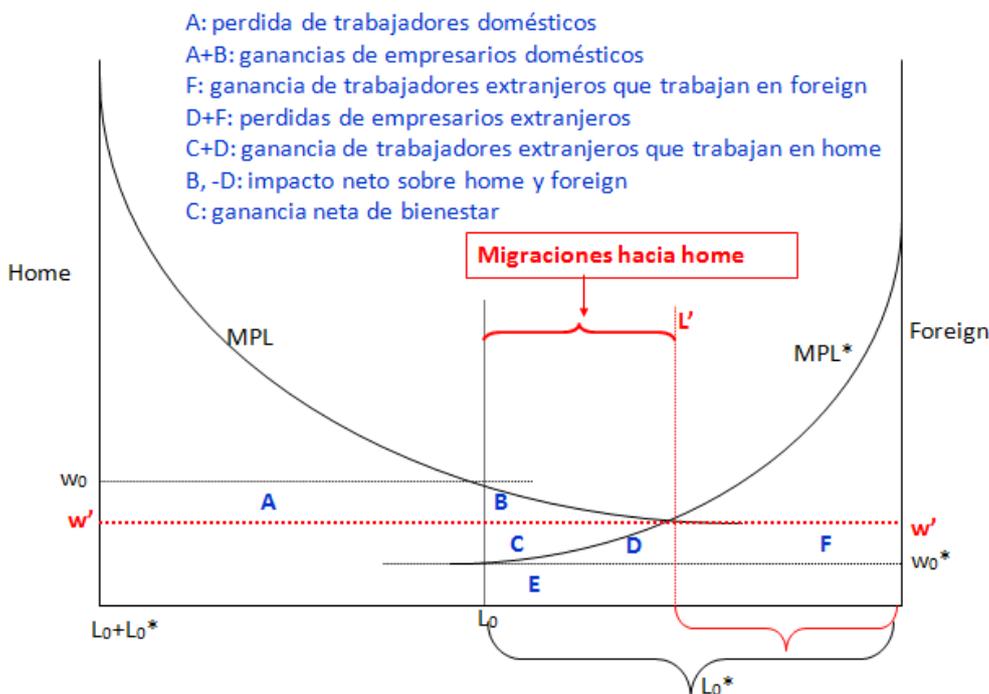
Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- Reacción → incentivos a la emigración (2,4 millones 1860-1914)
 - prohibición de dividir la tierra (el hijo mayor como único heredero) y matrimonios tardíos
 - ”squaring the land”: movimiento de consolidación de la tierra en pequeñas granjas → en 1851, tan solo el 15% de la tierra cultivada consistía en parcelas de menos de 5 acres

Países de destino. Caso: EEUU.

- En 1910, los inmigrantes entrados después de 1870 (incluyendo sus hijos nacidos en EEUU) representaban el 24% de la fuerza laboral estadounidense
- **Impacto de los inmigrantes sobre los salarios reales:**
- Resulta difícil generalizar: el impacto depende de la intensidad del efecto desplazamiento, de la segmentación del mercado, del patrón de la demanda de trabajo, y puede variar por áreas geográficas.
- **Estimación:** en ausencia de los inmigrantes entrados después de 1870, los salarios reales en 1910 hubieran sido un 8% más alto de lo que fueron efectivamente.
- **ATENCIÓN: los salarios reales aumentaron entre 1870 y 1910** → la inmigración suavizó la presión sobre los salarios causada por el rápido crecimiento de la demanda de trabajo.
- Aumento ralentizado de los salarios en EEUU (y otros países de destino), aumento sostenido de los salarios reales en algunos países europeos de procedencia → **reducción de la brecha salarial entre Europa y el Nuevo Mundo.**

Microeconomía de la integración del mercado de trabajo



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

¿Por qué el Nuevo Mundo cerró sus fronteras a los emigrantes europeos?

- Reacción en contra de la globalización: cierre gradual de las fronteras a los emigrantes europeos
- (EEUU: 1880-1910, restricciones a la libre inmigración, listas de emigrantes “no deseados” y deportables; 1913, el Departamento de Trabajo asume el control de la emigración; 1917, Immigration Literacy Test; 1921, Emergency Quota Act-restricciones cuantitativas)
- Argentina, Australia: desde 1880, reducción de los subsidios a la inmigración
- Las políticas hacia la emigración responden a las condiciones de los mercados laborales (¿desempleo, recesiones económicas?) como a las características socio-culturales de los emigrantes (aumento de los inmigrantes desde Europa del Sur y del Este: pico del flujo de entrada con fuerte sesgo hacia trabajadores no cualificado y con escaso capital humano)
- ...además de otros factores: migración de retorno; cadena de reacción internacional

Importancia de la desigualdad en la distribución de la renta en relación con la emigración

- (a) **países de emigración**: concepto de **privación relativa** como incentivo a la emigración (más que privación absoluta = brecha salarial) → puede explicar **la mayor o menor propensión a emigrar** (modelo de Todaro)
- (b) **países de inmigración**: impacto de la inmigración sobre la desigualdad en la distribución de la renta → puede explicar **la respuesta política a la inmigración**
- Pregunta vital: la dinámica migratoria ¿aumentó o bien disminuyó la desigualdad?
- **¿Como medimos la desigualdad?**
- → **Índice de desigualdad**: razón salario del trabajo no cualificado/PIV por trabajador (= distancia entra los trabajadores pobres al fondo de la escala distributiva y el trabajador medio adulto).

Evidencia, 1870-1913

- (1) en los países de destino escasos en trabajo (EEUU, Canada, Australia), **los inmigrantes desplazaron a los trabajadores no cualificados locales** → aumento de la brecha entre los pobres no cualificados y las élites laborales → **la desigualdad aumentó**;
- (2) en algunos países de emigración masiva (Italia, Escandinavia), **la emigración suavizó la presión en los mercados laborales y aumentó la productividad del trabajo** → se redujo la brecha entre los cualificados y los no cualificados → **la desigualdad disminuyó**
- (3) en el resto de los países de emigración, no se observa ningún cambio claro en la tendencia de la desigualdad.

Conclusiones

- Factores demográficos y económicos explican las migraciones en masa del siglo



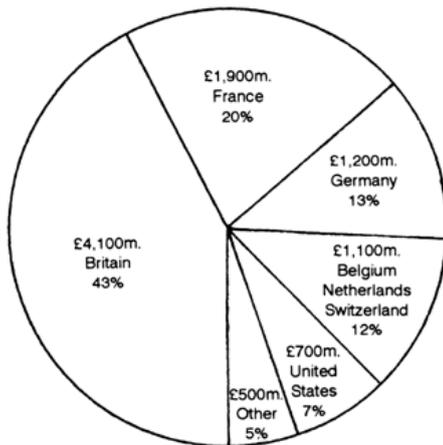
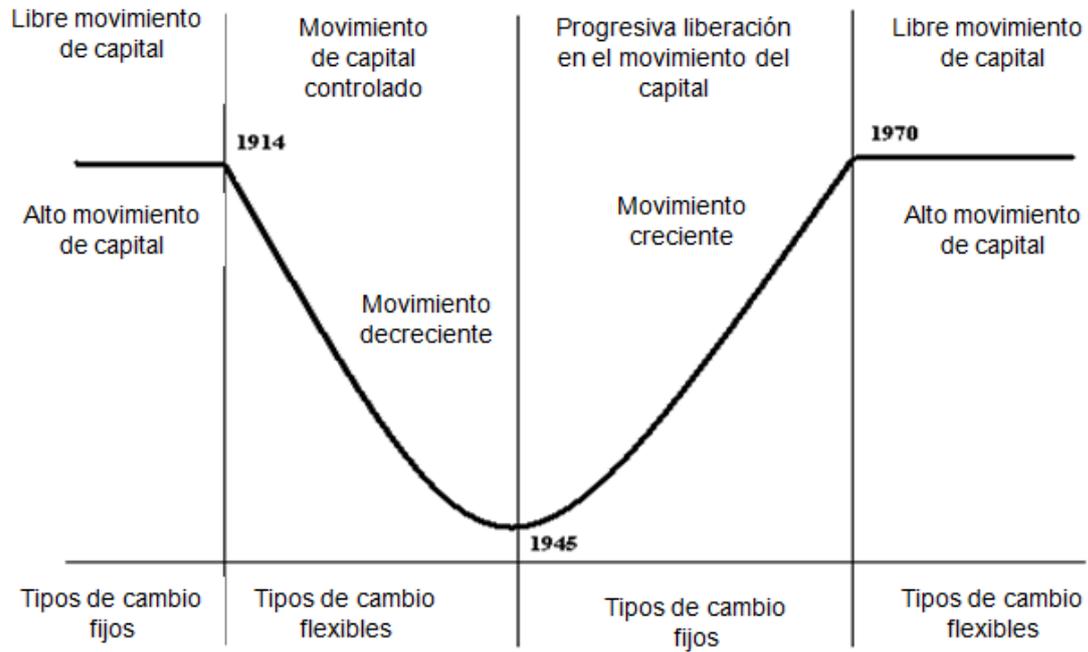
Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

anterior a 1914

- Las masivas emigraciones favorecieron la convergencia de los salarios reales entre Europa y el Nuevo Mundo
- La convergencia de salarios reales favoreció en una primera fase la emigración desde los países europeos más pobres
- Las migraciones en masa de trabajadores no especializados contribuyeron a aumentar la desigualdad en el Nuevo Mundo y a determinar el cambio de una política migratoria liberal a una cada vez más restrictiva.



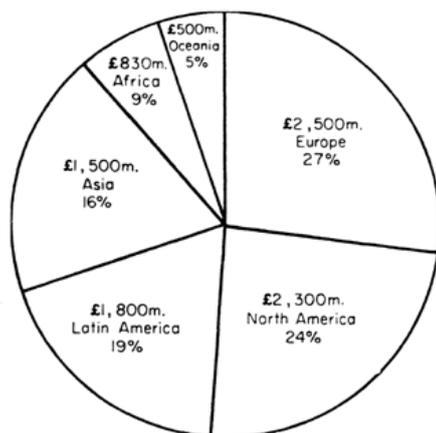
TEMA 13: *Flujos internacionales de capital*



Países inversores en 1914



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas



Total: £9,430m.

Países receptores en 1914

El patrón oro

Las reglas

- La masa monetaria de cada país miembro consiste en oro o en papel moneda convertible en oro.
- Cada país miembro define el precio oficial del oro en relación con cada una de sus monedas.
- Cada país miembro está preparado para comprar y vender oro ilimitadamente al precio oficial.
- Las importaciones y exportaciones de oro deben de ser libres en todos los países.

El patrón oro: algo de cronología

- Antes de 1871: solo Reino Unido en el patrón oro.
- Francia y otros países latinos: unión latina bimetálica.
- EE.UU: Papel moneda desde la guerra civil.
- Prusia y Alemania del norte: Thaler (plata)
- Austria y sur de Alemania: Gulden (plata)

Alemania se convierte al oro

- Guerra Franco-Prusiana de 1870-71.
- Reparaciones de Francia de 5 Bn de francos en oro.
- Reichsbank: Banco central alemán fundado en 1875.

Marco: Creado como moneda en 1876.

Todavía algunas monedas de plata.

¿Por que Alemania se unió?

“... no tanto por que el oro es oro sino porque Inglaterra es Inglaterra”

Conversiones masivas al oro

- En 1880: EE.UU, Francia y Escandinavia.

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- El patrón oro es casi universal.

Reglas a seguir en el club

- Inflación baja
- Déficit público bajo
- Reducir el riesgo monetario
 - convergencia en tipos de interés
 - estabilidad del tipo de cambio
- Alemania: Londres el centro financiero para el comercio alemán.

Funcionamiento teórico

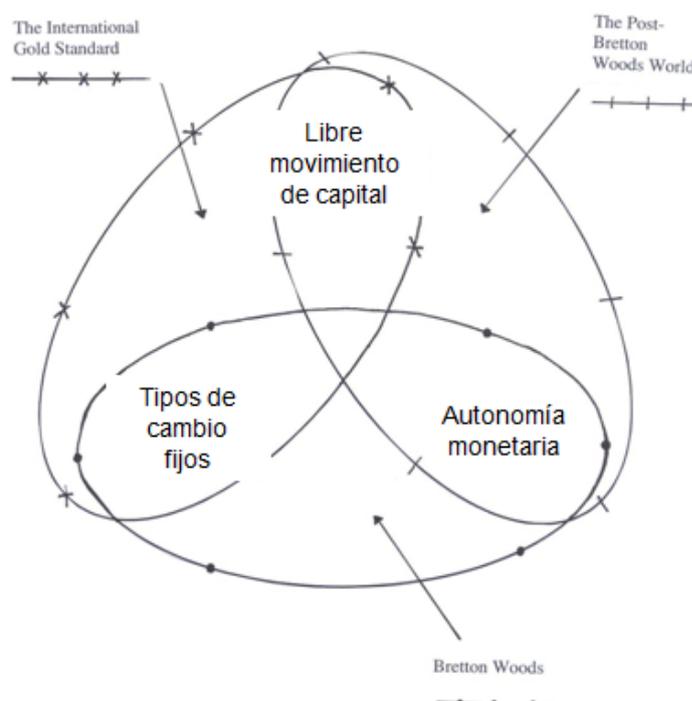
- Déficit comercial: Importaciones > Exportaciones.
- Oro sale del país para pagar la diferencia.
- Menos reservas en oro => menos dinero en circulación.
- Menos dinero en circulación => precios disminuyen.
- Precios más bajos => más competitivos en el exterior.
- Equilibrio.

Reglas del juego

- El oro no se mueve.
- Las reglas son:
Cuando hay un déficit comercial, el banco central incrementa los tipos de interés y disminuye el crédito y la oferta monetaria. El ajuste tiene lugar más rápidamente y el oro no tiene que moverse.

Trilema de la economía abierta:

Solo se pueden tener dos de estas tres opciones.



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

¿Por que se abandonó el patrón oro? Líder

- Cambio en líder económico, UK v US
- UK reciclaba gran parte de su superávit.
- US no y acumuló grandes reservas de oro.
- Si el oro no fluye, el sistema se colapsa.
- Comportamiento racional y no egoísta..

¿Por que se abandonó el Patrón de Oro? Conflicto social

- Importancia de la clase obrera
- Partido laborista:

	Votos
1900	62,698
1910	371,802
1929	8,048,968

- Primer gobierno laborista en 1923

Conclusiones

- La globalización también incluyó en un incremento en el movimiento de capitales.
- El patrón oro fue el sistema monetario imperante y sirvió como sello de aprobación
- Su caída fue consecuencia de causas políticas, económicas y sociales.



TEMA 14: *La gran depresión:1929-1933*

Causas de la gran depresión

- No existe una razón única:
 - Problemas con el restablecimiento del patrón oro.
 - El colapso del comercio de bienes primarios.
 - El mercado laboral
 - Política internacional y consecuencias de la IGM

Dinero y patrón oro

- Tras la suspensión durante la IGM se restableció el patrón oro:
 - Los tipos de cambio fueron los mismos que antes de la guerra (menos en el caso francés)
 - El sistema se mantuvo gracias a los créditos procedentes de EE.UU, nuevo acreedor internacional reemplazando a UK.

Comercio de productos primarios

- Durante la IGM los países periféricos aumentaron su producción de productos primarios (comida, minerales y materias primas).
- El negocio era seguro ante economías en guerra que demandaban estos productos.
- La sobreproducción redujo los precios de los productos primarios que cayeron desde los 1920
 - Recesión en estos mercados antes de la GD.
 - Crédito rural en crisis mundial durante los 1920.

Problemas en los mercados laborales

- Los sindicatos aumentaron su poder durante la guerra:
 - Incrementos salariales.
 - Jornadas mas reducidas, 48 frente a 55 horas por semana.
 - Protección ante el desempleo mas generosa.

El caso de EE.UU fue diferente:

- Aumentaron los beneficios empresariales pero no los salarios.
- En 1921 el tribunal supremo fallo en contra de los sindicatos.
- Todo esto cambiaria con la llegada de la crisis.

Problemas en el sistema bancario

- La IGM provocó que Europa se convirtiera en deudora de EE.UU, no solo los gobiernos sino también los bancos privados.
- Las crisis bancarias en áreas rurales comenzaron en los 1920 con la crisis del comercio de productos primarios.
- En el ámbito urbano los bancos proveían de capital para invertir en bolsa.



Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

Política y créditos internacionales

- Tras perder la IGM Alemania ha de pagar inmensas reparaciones a los vencedores.
- 1922 Alemania no paga, Francia y Bélgica ocupan en Ruhr y Alemania paga imprimiendo dinero (hiperinflación)
- Plan Dawes (1924-1929): Reciclaje de reparaciones a través de crédito de los EE.UU.
- En 1929 las reparaciones suponían un 80% del PIB alemán.
- Alemania debe dinero por déficit comercial a EE.UU y UK y reparaciones a los vencedores.
- UK y Francia deben dinero a EE.UU por los créditos pedidos para la guerra.
- Usan las reparaciones alemanas para pagar esos créditos.
- La deuda alemana suponía un 15% del PIB de EE.UU en 1929.
- Amenaza de crisis en los pagos alemanes:
- Plan Young de 1929 similar al Dawes, pero con la llegada de la crisis los créditos de EE.UU a Alemania finalizan.
- Sin los créditos norteamericanos las posibilidades de pago por parte de Alemania son escasas.

La extensión de la gran depresión

- Productores agrarios (Finlandia, Australia) en recesión desde 1928.
- Inversión privada declinaba en Alemania desde 1927.
- EE.UU y UK estables hasta el verano de 1929 y Francia hasta 1931.
- No hubo colapsos en las bolsas Europeas en 1929.
- 1930: Primer pánico bancario en EE.UU en Diciembre.
- Recuperación prevista en primavera de 1931.
- Pero llegan malas noticias de Europa:
 - Crisis bancaria en Austria, primavera 1931
 - Crisis bancaria en Alemania, verano 1931
 - Moratoria en pago de deuda alemana, Julio 1931

Tras el verano de 1931

- UK sale del patrón oro en Septiembre
 - Creación de bloque esterlina
- Crisis bancarias recurrentes en EE.UU
- Francia, Bélgica etc. en crisis tras la suspensión de pago de Alemania.

1932 se alcanza el fondo del pozo

- Rápida contracción de las economías
- Alemania sigue sin pagar en Marzo
- Reparaciones suspendidas en Agosto
- UK, Francia no pagan sus deudas a EE.UU en Diciembre.

Finales de 1932

- EE.UU sufre la suspensión de pagos alemana que representaba un 25% de su PIB en 1931.

Realizado y Distribuido por ZHOUIE MA



马德里卡洛斯三世大学华人学生协会
ASOCIACION DE ESTUDIANTES CHINOS DE
LA UNIVERSIDAD CARLOS III DE MADRID

Unión de Estudiantes de Ciencias Económicas

- Latinoamérica suspende también el pago de sus deudas.
- Como comparación con la crisis de hoy, los activos tóxicos representan menos de un 10% del PIB de EE.UU en 2007.
- La recesión se acentúa en Francia y alrededores.
- Alemania cercana a la guerra civil, comunistas y nazis consiguen la mayoría combinada en el parlamento en Agosto
- EE.UU sufre tanto como Alemania pero no se radicaliza la política.
- UK y el bloque esterlina se comienzan a recuperar.

Empleo durante la gran depresión

- Había alto desempleo en Europa (excepto Francia) desde los 1920.
- El paro salta al 25-30% en Alemania y alrededores con retardo en Francia.
- Lo mismo en EE.UU y mas suave en UK.

Empleo: ¿Qué fue distinto?

- EE.UU: aumento del paro en la agricultura durante la depresión.
 - La agricultura continua liberando trabajadores hacia el paro.
- Alemania y Europa continental: empleo agrario para absorber del shock.

Las respuestas a la crisis

- EE.UU, Suecia y Alemania
 - Programas públicos de infraestructuras.
 - Políticas fiscales expansionistas.
- UK
 - Mantener el presupuesto equilibrado
 - Política monetaria expansiva
- France
 - Parte del patrón oro, políticas restrictivas.

Las respuestas a la crisis: comercio

- Proteccionismo en todo el mundo
 - Aranceles U.S. Hawley/Smoot en 1930
 - 1.000 economistas en contra.
 - Commonwealth: Ottawa 1932
- Bloques comerciales
 - Alemania, Austria, Hungría 1931

Conclusiones

- Combinación de varios factores independientes.
- Conflictos internacionales, no parte de un ciclo económico normal.
- Errores en política monetaria, el patrón oro parte de la historia pero no tan relevante.
- Los problemas bancarios no fueron la causa de la crisis.

