

Geografía del Mundo Actual.

Grado en Turismo.

Prf. Agustín Gámir Orueta y Daniel Ferrer Jiménez
Universidad Carlos III de Madrid

Aviso: La utilización de este fichero se limita a fines estrictamente académicos, vinculados con el Grado de Turismo de la Universidad Carlos III de Madrid (asignatura “Geografía del Mundo Actual”).

Globalización I.

Desarrollo y subdesarrollo: Teorías explicativas.

Desarrollo y determinismo ambiental.

Desarrollo y determinismo cultural.

Teoría de las etapas de crecimiento (Rostow).

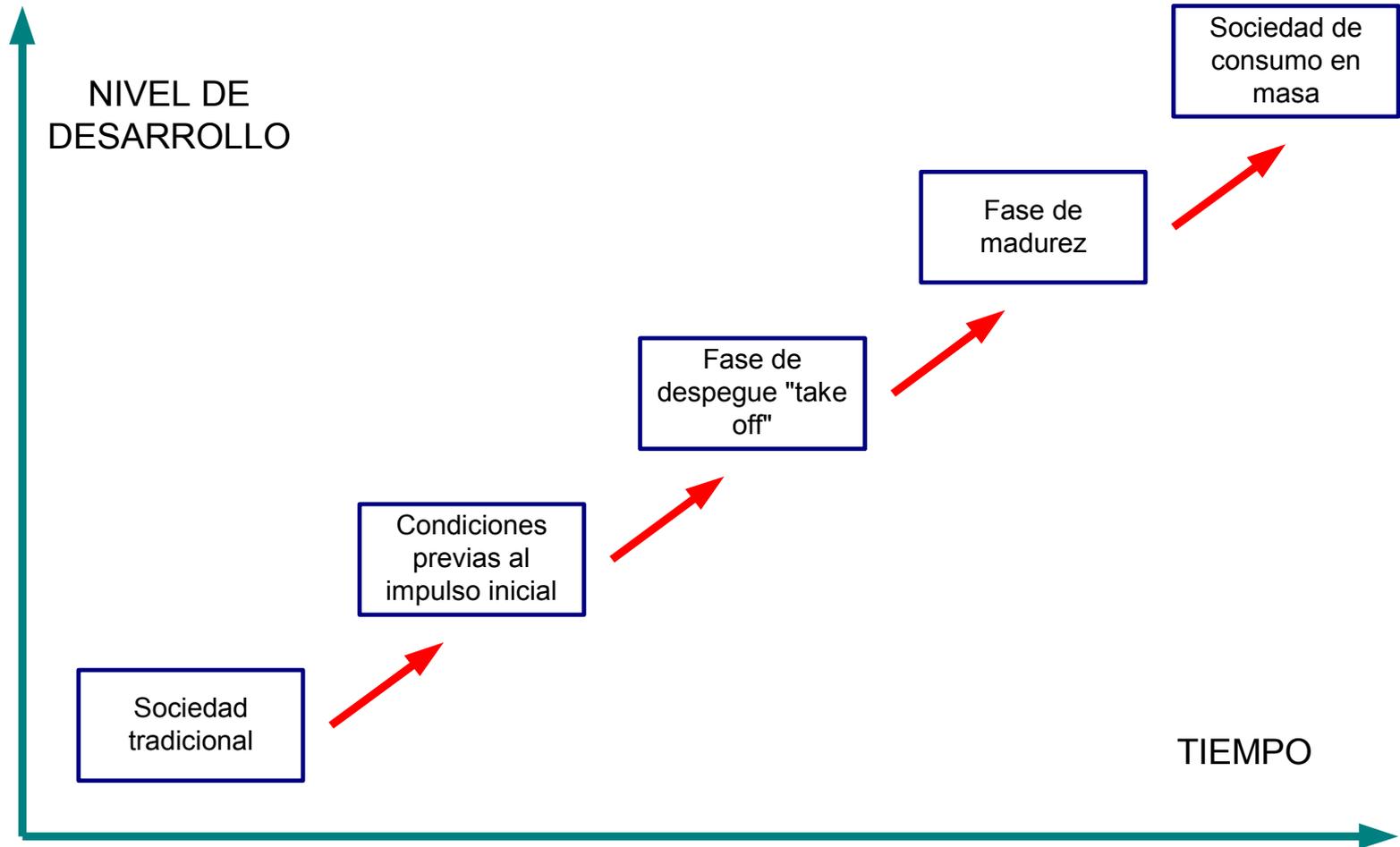
Teoría económica clásica 1945-1960.

Teoría económica neoliberal. Década de los 80.

Teoría político - económica. Teoría de la dependencia.

Nuevas teorías recientes (Rifkin 2000).

Etapas de crecimiento económico. Rostow.



Etapas de crecimiento económico. Rostow (2)

El desarrollo es un proceso lineal, de carácter univoco y seguido por todos los países.

Todos los países han estado subdesarrollados en un determinado período histórico.

E1. Sociedad tradicional agraria. Escasa capacidad de ahorro.

E2. Minoría que desea progresar. Aumento de la producción >> cambios económicos, sociales y culturales.

E3. Nuevas tecnologías y capital. Crecimiento de los sectores II y III. Migraciones campo >> ciudad. El poder político se transfiere de los terratenientes a la burguesía urbana.

E4. Incremento del sector III y de lo urbano. Descenso actividad agraria. Mecanización del campo.

E5. Elevada Renta pc. Consumo de masas. Servicios accesibles a la población. Ocio.

Asignación discutible de las fechas de las etapas en los distintos países.

Extrapolación de la experiencia de Europa Occidental.

Determinismo histórico.

Teoría económica clásica sobre el desarrollo económico (1945 – 1975).

Industrialización:

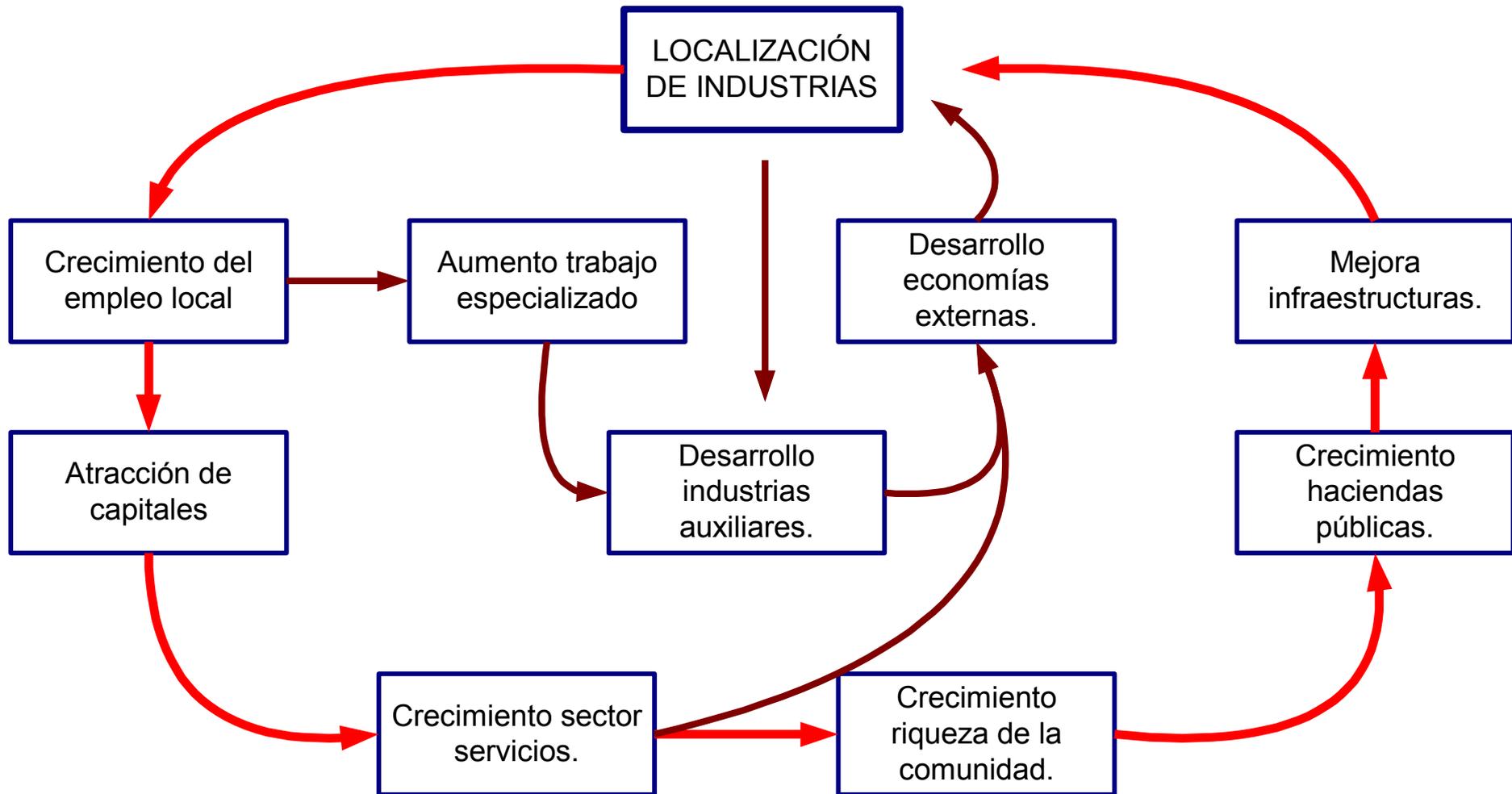
- a) Crecimiento equilibrado o
- b) Especialización en algún sector.

Protección del mercado interior. Aranceles.

Política de Industrialización Sustitutoria de las Importaciones (ISI)

Intervención estatal: *holdings* industriales estatales

Proceso de crecimiento acumulativo. (Pred. adaptado).



Teoría económica neoliberal de los 80.

Contexto:

Fin de la influencia del Tercer Mundo en la economía mundial.

Auge de los partidos conservadores.

Creciente influencia del FMI y BM.

Fracaso de las economías centralizadas. Reformas de la economía de la RP.China.

El mercado es eficaz como mecanismo de asignación de los recursos.

Los “mercados imperfectos” son mejores que los “Estados imperfectos”.

Critica de la ISI.

Estrategia:

Liberalización interna: reducir el intervencionismo estatal.

Liberalización externa: reducir la protección del mercado interior.

Las teorías político – económicas.

Crítica de las teorías de corte neoclásico:

No resulta adecuado asociar desarrollo a crecimiento económico >>
por ello el PIB o los niveles de consumo no son indicadores fiables.

En las teorías neoclásicas:

La cantidad prima sobre la calidad.

La eficiencia sobre la equidad.

La concentración frente a la distribución equilibrada.

El desarrollo es un concepto multidimensional, a la vez cuantitativo y cualitativo.

Las teoría de la dependencia. Lacoste, Y. (1968): Geografía del subdesarrollo.

Las condiciones actuales de subdesarrollo se deben a la perpetuación de unas relaciones comerciales desiguales.

Del colonialismo al neocolonialismo (no hay dependencia política con la metrópoli pero se mantiene la económica).

Las corporaciones multinacionales sustituyen el sistema de explotación colonial. Son agentes al servicio de las antiguas metrópolis

Excedente de los países desarrollados:

- Escaso.

- Consumo suntuario improductivo.

- Transferido al exterior. Beneficios de las multinacionales.

- Transferido al exterior mediante fuga de capitales.

Subdesarrollo y desarrollo: dos caras de una misma moneda.

¿Cómo se explica la consolidación de los nuevos países industriales?

La era del acceso. Rifkin (2000).

Cambios en el papel de la propiedad.

- El intercambio mercantil entre compradores y vendedores se realiza en la red.
- La propiedad continúa existiendo, pero ahora no se intercambia en el mercado sino que se permite su acceso a ella.
- Los proveedores de la nueva economía detentan la propiedad, no la intercambian, y venden su acceso.

El capital intelectual es la fuerza motriz de la nueva era.

- Los conceptos e ideas son los elementos que poseen valor. El resto sólo tiene función de soporte.
- Economías de base intelectual. (EUA, Europa Occidental, Japón) >>> la producción intelectual comienza a eclipsar a la producción física en el comercio.

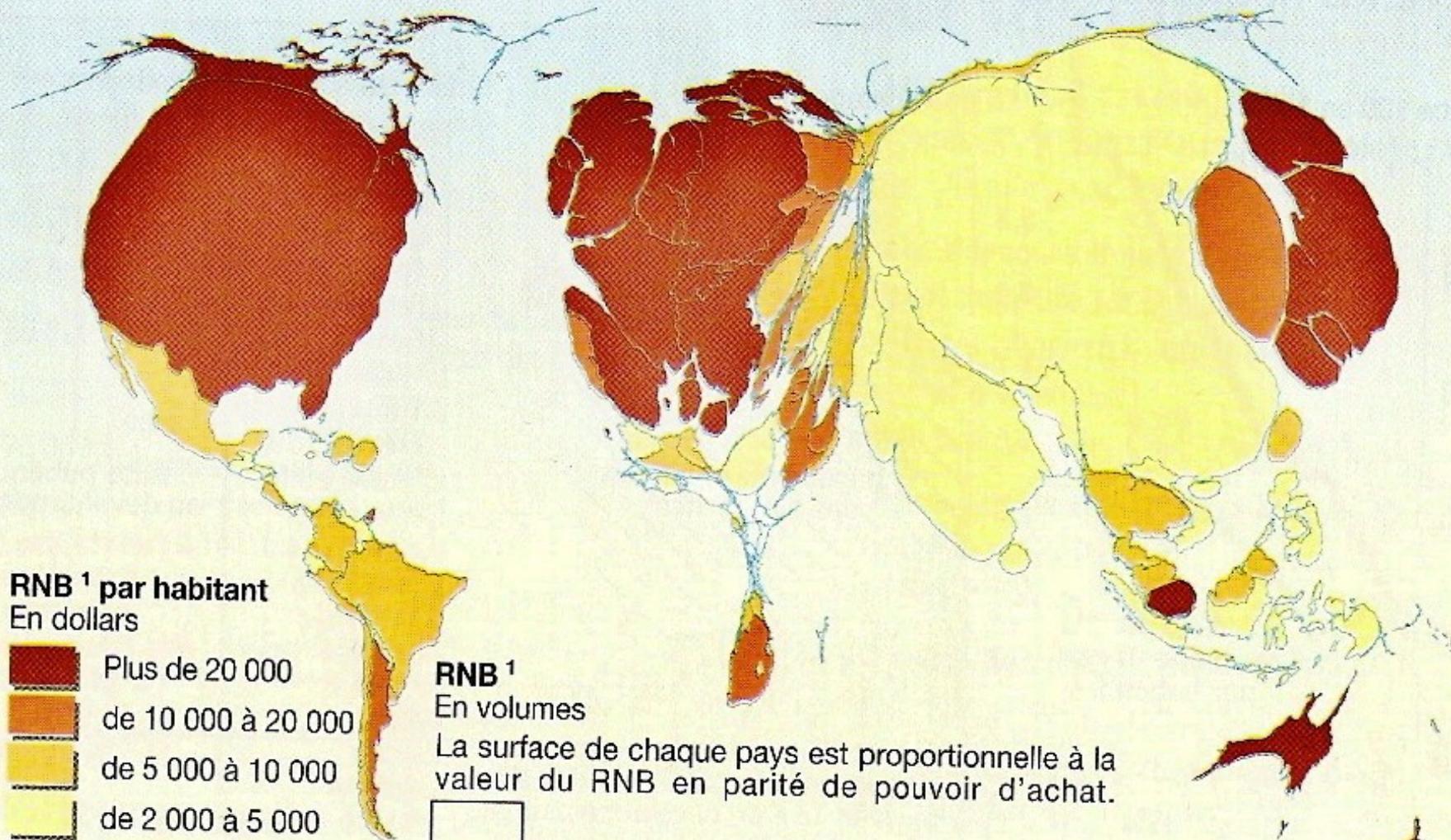
- Las empresas: abandonan cualquier tipo de propiedad física. Subcontratan los procesos de fabricación.
- Comparten los recursos colectivos (Ej. Acuerdos en el sector de la industria del automóvil).

Indicadores de desarrollo humano

Renta nacional bruta y renta per capita en el mundo, 2005

Fuente L'Atlas

Le Monde Diplomatique



RNB¹ par habitant
En dollars

- Plus de 20 000
- de 10 000 à 20 000
- de 5 000 à 10 000
- de 2 000 à 5 000
- Moins de 2 000

RNB¹
En volumes

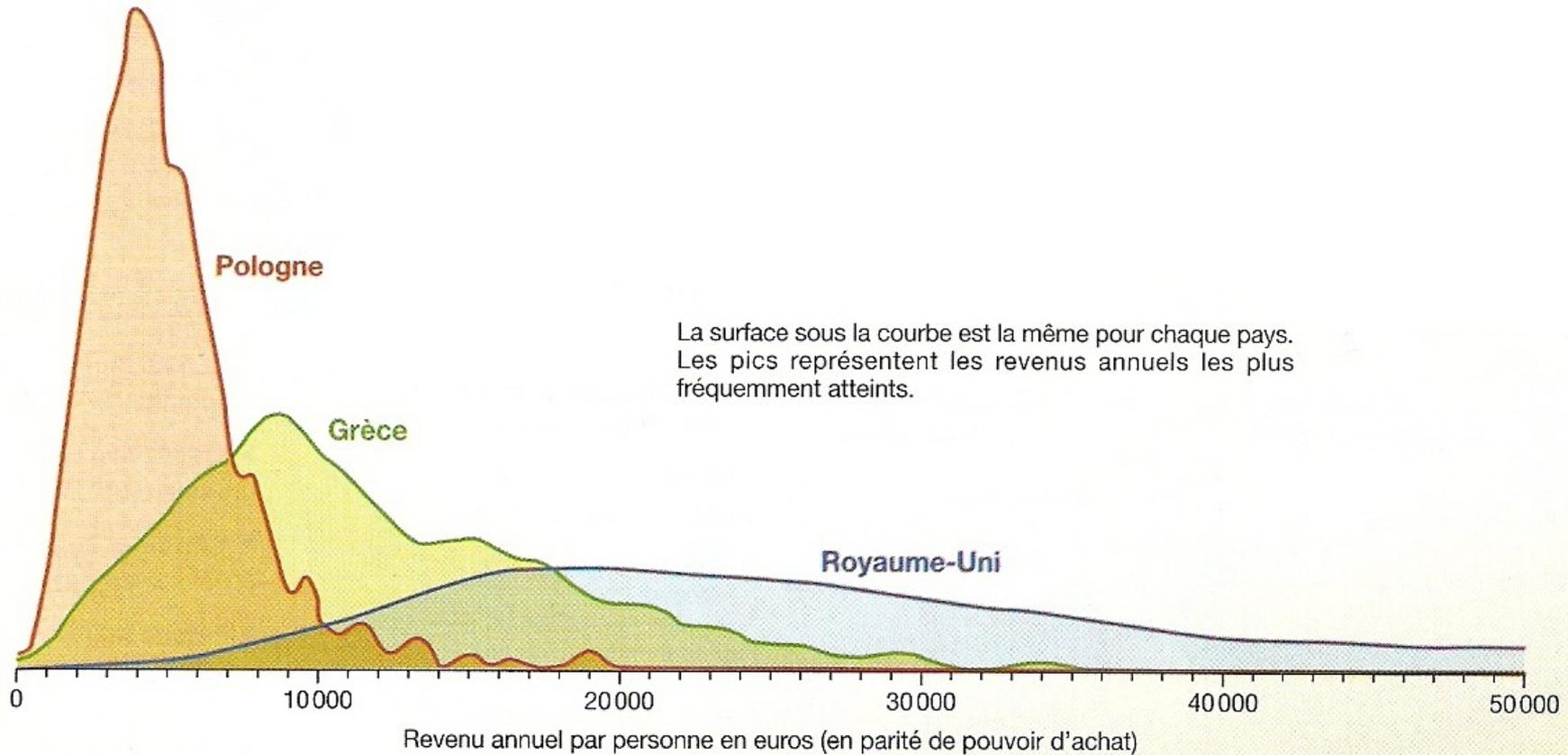
- La surface de chaque pays est proportionnelle à la valeur du RNB en parité de pouvoir d'achat.
- 8 000 milliards
 - 2 000 milliards
 - 500 milliards

Source : PNUÉ/GRID-Arendal ; anamorphose créée par Vladimir Tikunov, département de géographie de l'université de Moscou, septembre 2005 (d'après les données de la Banque mondiale).

1. Revenu national brut.

Perfiles de distribución de la renta en Polonia, Grecia y Reino Unido, 2001.

Fuente L'Atlas Le Monde Diplomatique

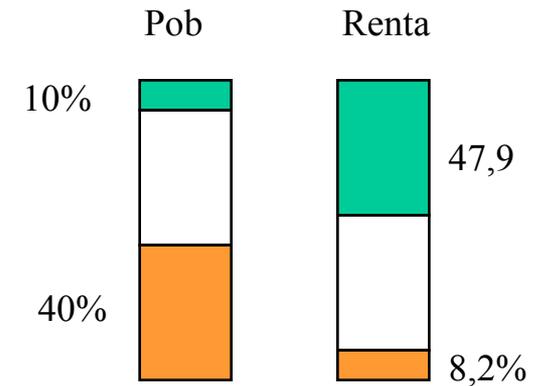


Source : Daniel Verger, « Bas revenus, consommation restreinte ou faible bien-être : les approches de la pauvreté à l'épreuve des comparaisons internationales », in *Economie et Statistique*, n° 383-385, Insee, 2005.

Indicadores de desarrollo humano

Distribución de la renta en algunos países subdesarrollados. 2000.

	Porcentaje de renta nacional en manos del...	
	40% de la población más pobre.	10% de la población más rica.
Brasil	8,2	47,9
Colombia	9,9	46,9
Guatemala	7,9	46,6
Chile	10,1	46,1
Sudáfrica	8,4	45,9
Panamá	8,5	43,8
Senegal	10,5	42,8
Venezuela	13,1	35,6

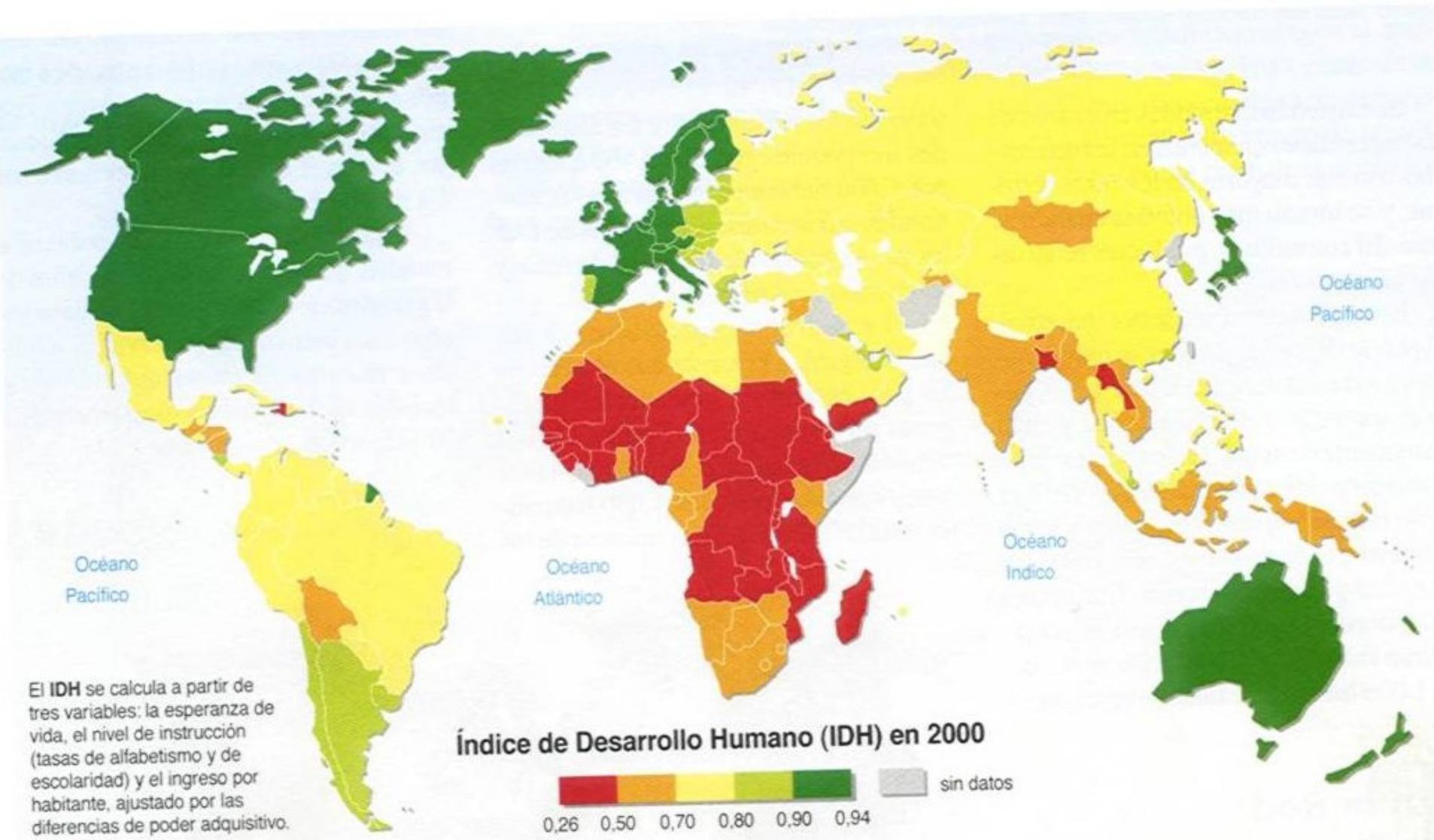


Brasil

Composición del Índice de Desarrollo Humano

Indicador	Valor mínimo = 0	Valor máximo = 1
Esperanza de vida al nacer	25 años	85 años
Tasa de alfabetización de adultos	0 %	100 %
Tasa bruta de escolarización	0 %	100 %
PIB pc (ppa)	100 \$	40.000 \$

Índice Desarrollo Humano 2000.

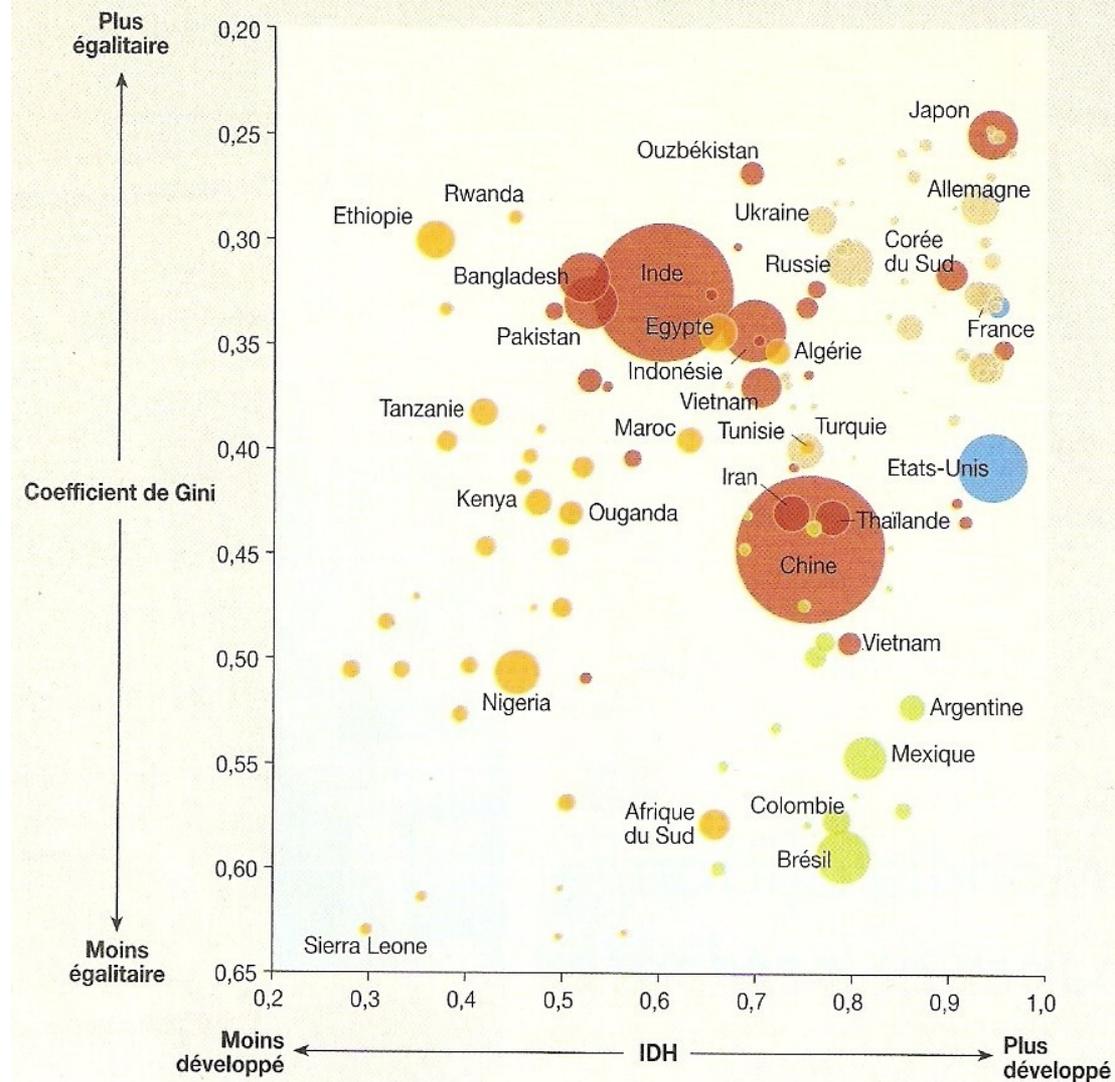


Comparación entre la posición de los países según el IDH y el PIB p.c. (1999).

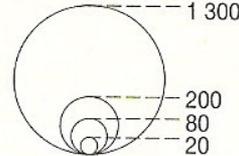
País	Posición según IDH	Posición según PIB.
Canadá	1	13
Francia	2	12
EUA	4	2
España	11	27
Luxemburgo	26	1
Uruguay	37	47
China	106	91
Marruecos	125	92
Sierra Leona	174	159

El IDH en el mundo y su distribución interna en los estados.

Fuente L'Atlas Le Monde Diplomatique



Population totale
En millions



- Asie et Pacifique
- Afrique
- Amérique du Nord
- Amérique latine et Caraïbes
- Europe

Le **coefficient de Gini** est une mesure du degré d'inégalité de la distribution des revenus. Il varie de 0 (égalité parfaite) à 1 (inégalité absolue).

L'**indice de développement humain (IDH)** est calculé à partir de trois indicateurs : l'espérance de vie, le niveau d'éducation et le revenu.

Voir aussi la carte p. 45

Source : *Rapport sur le développement humain 2005*, Programme des Nations unies pour le développement (PNUD).

Nuevas etiquetas en el desarrollo (económico) de los países.

1. El centro de gravedad de la economía internacional se está desplazando hacia Oriente y hacia el Sur.

Más de la mitad del crecimiento económico a escala mundial en los últimos 15 años se ha generado por los países emergentes y en desarrollo.

2. Creciente importancia del Sur para el Sur.

Intensificación extraordinaria de los flujos financieros y comerciales entre los países emergentes. La R.P. China se convierte en el principal socio comercial de Brasil, India, y R.P. Sudafricana.

3. La pobreza extrema se ha reducido en términos absolutos pero ha aumentado la desigualdad en el interior de los países.

R.P. China. La pobreza extrema disminuyó entre 1990 y 2005 del 60% de la población al 16%.

4. En consonancia con los flujos comerciales, los flujos migratorios Sur – Sur están adquiriendo importancia.

5. La división tradicional entre países desarrollados y países en desarrollo ya no es tan significativa.

La OCDE propone en *Shifting Wealth: Perspectives on Global Development* una nueva clasificación dinámica del mundo en cuatro categorías basándose en el crecimiento experimentado en las dos últimas décadas:

Esta clasificación proporciona una visión mucho más completa. Muestra que un grupo de países en desarrollo (gran parte de Asia, parte de América Latina y zonas de África) van convergiendo hacia niveles de riqueza de los países prósperos.

- **Países prósperos.** >>> Los pertenecientes a la OCDE. (antes “p.desarrollados”).
- **Países convergentes.** >>>> Aquellos que tienen tasas de crecimiento económico que doblan las de la OCDE.
- **Países con dificultades.** >>>> Con tasas de crecimiento sólo ligeramente superiores a los de la OCDE. (antes “p. en vías de desarrollo”)
- **Países pobres.** >>>> Con tasas de crecimiento bajas y una renta per capita inferior a los 950 dólares al final del periodo analizado (cerca de 25 países) (antes “p.subdesarrollados”)

Índice de corrupción

Publicado desde 1995. Basado en diversas encuestas a expertos de empresas

